

奋进的秀洲 我们的“十四五”

“强磁场”吸引一个个优质项目落户 招大引强托起“秀洲智造”新势力

■记者 郑小梅

招大引强是发展战略,也是城市活力风向标。过去五年,面对复杂严峻的外部环境,秀洲坚决扛起嘉兴城市主城区担当,坚定实施招商引资“一号工程”,在招大引强上发力,打造招商引资“强磁场”,全域招商引资成绩屡创新高,推动产业结构迭代升级,加快构建更具竞争力和秀洲辨识度的现代化产业体系。

【数据攻坚·晒出成果】

唯变者胜,唯变者强。“十四五”期间,秀洲加快推动招商机制改革,搭建招商服务矩阵,逐步构建和完善“1+7+3+6”招商体系,区招商中心实体化运作,“十四五”以来累计实际利用外资14.19亿美元,2024年实际利用外资增速列全市第二。

聚焦主导产业招大引强。这五年,隆基绿能、弗吉亚、欧菲等龙头企业多次增资扩产;思谋

科技、凯斯特、辰盾光学等一批内外资优质项目和“未来之星”项目争相落户秀洲,光伏新能源、光电信息、高端汽车配件产业聚链成群。

聚焦传统产业升级,推动供给侧结构性改革。这五年,秀洲紧盯已落户企业调整业务布局契机,做优增量、盘活存量,推动麒盛科技、天之华等头部企业在秀洲做大做强。

聚焦未来产业招大引强,擘画产业腾飞宏伟蓝图。这五年,秀洲抢抓科技革命和产业变革、长三角一体化发展、低空经济等建设等多重战略叠加机遇,吸引喜马拉雅创新业务总部、七牛云中国总部、硅基智能、亿安天下等项目落户,助力托起“秀洲智造”新势力。

【案例一线·见证变化】

嘉兴城北,苏嘉路南端。当极具辨识度的巨型床垫建筑映入眼帘,麒盛科技股份有限公司

就到了。

“按计划,三期项目预计在今年年底前全面完工,明年7月正式投产。”面对拔地而起的钢结构建筑,麒盛科技股份有限公司基建负责人陆国强满怀期待。

去年3月,总投资11.46亿元的麒盛科技总部三期智能床配套数字化电器系统生产项目开工,建成后形成年产400万张智能床总部配套能力。不仅如此,“项目将为我们打通智能床核心部件的自主生产链路,让我们不再依赖进口部件,还能吸引传感器、物联网模块等上下游企业落户。”陆国强表示。

三年来,从一期项目投产到三期项目临近投产,麒盛科技实施了密集的增资扩产,总投入已超过20亿元。深耕细分、做强主业,使麒盛科技在今年一跃成为智能床领域国家级制造业单项冠军。企业近三年总营收保持在30亿元左右,其海外布局稳步扩张。公开数据显示,2024年,

麒盛科技智能电动床产品海外市场份超36%,其中,北美地区份额超56%,相当于每两张出口北美的智能电动床中就有一张产自麒盛科技。

这五年,麒盛科技完成了从电动床升级到智能床再到数字睡眠专家的跨越,这背后离不开智造升级的支撑。

“作为多年培育的本土行业龙头企业,麒盛科技一连串投资项目一直是作为重点项目,由区、镇两级地方政府重点跟进,提供资源要素保障和配套支持。”王江泾镇经发办相关负责人表示,已落户企业和本土头部企业增资扩产是近年来做好招大引强工作的重要方面。

苏嘉路向北,靠近苏州盛泽镇,总投资12亿元的天之华集团总部项目一期厂房不久前也顺利竣工。该总部项目计划新建现代化生产车间、研发办公楼及辅助用房。其生产区将引进国际顶尖设备,打造涡流纺“黑

灯工厂”。

和麒盛科技一样,经过多年发展,起步于秀洲区王江泾镇的天之华集团已经成为全球规模最大的涡流纺企业,完成多地布局,在四川宜宾屏山县建立产值数十亿元的涡流纺现代产业基地。

“了解到企业有建立集团总部项目的计划后,我们跑企业就跑了不下十趟,一方面是动之以情,动员企业尽量能把总部项目留在家乡,另一方面,我们也深度了解企业投资需求,在要素指标和基础设施配套等方面尽可能地给予企业支持。”王江泾镇招商人员回忆说,正是在区镇多方努力配合下,天之华集团总部项目最终留在了王江泾。

王江泾镇相关负责人表示:“龙头企业扎根本土、做大做强,本身就是优化营商环境、提升区域吸引力最好的口碑。”

(下转2版)

十届区政府召开第65次常务会议

■记者 张萌

本报讯 昨天,区长巨博主持召开十届区政府第65次常务会议,学习习近平总书记关于加强和改进人民信访工作的重要思想,学习《浙江省信访工作办法》(以下简称《办法》),听取全区信访工作情况;听取关于秀洲区2025年推进长三角一体化发展工作情况的汇报;审议《秀洲区推进人工智能产业高质量发展专项行动实施方案(试行)》《秀洲区2024年度工业企业“亩均论英雄”评价结果》;书面审议《秀洲区人民政府2025年法治政府建设年度报告》《中共秀洲区委 秀洲区人民政府关于2025年实施乡村振兴战略情况的报告》。区领导毛昉、张富强、姚林飞、徐东建、邓建华、种柱出席会议,区人大常委会副主任王建良、区政协副主席许立应列席会议。

信访工作是党的群众工作的重要组成部分。会议指出,要提高政治站位,深入学习贯彻习近平总书记关于加强和改进人民信访工作的重要思想,牢固树立人民信访为人民理念,以全面落实《办法》为牵引,更好履行信访工作为民解难、为党分忧的政治责任。要强化源头治理,坚持和发展新时代“枫桥经验”,紧盯重点领域突出问题,切实解决群众“急难愁盼”问题,依法维护群众合法权益。要压实工作责任,深入推进信访工作“五个法治化”,确保防范在先、预防在前,化解在早,维护社会大局和谐稳定。

今年初以来,秀洲区坚决贯彻落实中央和省、市委决策部署,以长三角生态绿色一体化发展示范区规划协调区建设为牵引,推动长三角一体化更高质量发展。会议强调,要依托全球航空物流枢纽,加快临空经济开发,打造长三角一体化的重要引擎和开放门户。要高标准建设示范区规划协调区,在产业协同、科技创新、文旅融合等领域务实功、出实招、求实效。

会议还审议了《秀洲区推进人工智能产业高质量发展专项行动实施方案(试行)》。会议指出,当前,人工智能正成为推动产业升级、发展新质生产力的关键引擎。要抢抓机遇,乘势而上,深入实施“人工智能+”行动,在核心技术突破、应用场景拓展、产业生态构建等方面持续发力,加快打造人工智能发展应用高地,赋能区域产业高质量发展。

嘉兴临空经济区迎来嘉善民营企业考察团 携手推动临空经济发展

■记者 吴冰鑫 通讯员 徐佳

本报讯 近日,嘉善县30余位民营企业代表及商会代表组团来嘉兴临空经济区考察交流,通过走访嘉兴南湖机场与圆通东方天地港项目,感受空港新城蓬勃的发展动能。

考察首站来到嘉兴南湖机场航站楼。22朵独立“杜鹃花”造型构成的建筑主体,巧妙融合江南水乡元素,内部精装修设计与整体风格浑然一体,给企业家们留下了深刻印象。站在宽敞明亮的出发大厅,浙江凌龙纺织有限公司总经理董元龙感慨万千:“从一片平地到现代化机场,只用了两年多时间。这样的建设速度和执行效率,正是我们民营企业最需要学习的。”他的这番话,道出了在场企业家们的共同心声。

随后,考察团一行来到圆通东方天地港。大家首先通过宣传片全景式了解项目的战略定位与宏伟蓝图,随后在沙盘前聆听讲解员对枢纽规划与建设进展的详细介绍。

当屏幕上出现多式联运中心高度自动化的作业场景时,嘉兴天易新材料股份有限公司董事长周明看得格外专注。“我们正深耕亚马逊跨境电商,小件空运几乎就是我们的生命线。”他兴奋地说,“这个枢纽和机场,相当于把国际航空干线‘搬’到了家门口,物流时效大幅提升。”

作为长三角首个专业性国际货运枢纽,圆通东方天地港致力于打造全球航空物流枢纽、长三角国际商贸集散中心和共享型多式联运中心。项目全面建成后,将通过优化国际物流流转模式,实现高效的一站式通关,显著提升现代物流、跨境电商等产业的跨境流通效率。这座专业货运枢纽的每一步进展,都牵动着区域经济发展的神经。

在随后召开的座谈交流会上,嘉兴临空经济区管委会相关负责人系统介绍了临空经济区的整体建设情况,并从产业谋划与空间布局两个维度,深入解读了以全球航空物流枢纽为核心、联动发展的“1+3”现代产业体系。其中,全球航空物流枢纽项目的战略定位、功能规划及阶段性成效成为重点推介内容。

“此次考察交流是两地深化合作、共享发展机遇的重要一步。”秀洲区委统战部相关负责人表示,秀洲诚挚欢迎广大企业家围绕航空物流、智能制造、低空经济等方向,在临空经济区布局研发中心、供应链管理中心、区域总部等项目,同时也期待企业家们积极参与产业链精准招商与协同建设,共同推动临空经济发展。



独家视角 读嘉呈现

中国(嘉兴)跨境电商综试区集聚区“丝路电商”招商推介会在秀洲举行 多项合作成果落地,助推产业链出海



■记者 戴瑞雪
通讯员 邵军祥 桂祥
摄影 记者 王蓉

本报讯 数字化浪潮下,电子商务正迎来前所未有的发展机遇。昨天,中国(嘉兴)跨境电商综试区集聚区“丝路电商”招商推介会在秀洲举行。本次推介会以产业链出海为核心导向,搭建起中国与欧亚国家跨境电商领域的对接平台,全力打造以数字化转型为引擎、以内外贸一体化为主线、以产业协同为支撑的跨境电商发展新范式,为嘉兴优势产业融入全球价值链注入强劲动能。

推介会现场,秀洲区向与会嘉宾全面展示了中国(嘉兴)跨境电商综试区集聚区的强劲发展态势与独特价值。该集聚区自

2020年10月成立以来,发展成效显著,先后获评浙江省电子商务示范产业园区与浙江省跨境电商园区。2024年,集聚区总营收成功突破10亿元,年均增速稳定保持在30%。目前,集聚区正积极创建国家级示范园区,全力打造具有全国影响力的国际化示范产业平台。

依托长三角几何中心的绝佳区位优势,秀洲区坐拥“10分钟上高速,30分钟高铁圈,30至60分钟机场圈”的便捷交通网络,搭配公铁水空多式联运体系,助力产品通达全球主要市场。目前,集聚区已构建“核心业务+配套服务”双闭环的跨境电商生态体系,创新打造全球跨境电商选品中心(嘉兴优品),通过超1000平方米实体空间,集中展示市

内12条优势产业带,借助AI直播、数字人直播等数字化手段打造线上数智市场,构建“线下展示+线上引流”的双向通道,为企业提供从市场调研、品牌定位到物流履约、支付结算、营销推广、合规风控的全方位服务。

作为产业链出海的重要支撑,多项合作成果在活动现场落地生根。中国(嘉兴)跨境电商综试区集聚区、嘉兴南洋职业技术学院与嘉兴市欧众网络科技有限公司携手共建产教联合体,形成“高校+企业+政府”的人才培养闭环,为产业链出海注入持续人才活力;欧众嘉兴跨境电商产业园签约并揭牌,依托俄罗斯领先电商平台Ozon与本土头部物流服务商的

资源等优势,聚焦对俄及俄语区

市场开拓,为入驻企业提供覆盖平台对接、物流配送、运营支持的全链条服务;俄罗斯快递公司CDEK长三角总部项目及韩国海外仓企业KM控股株式会社跨境合作项目同步签约。

“我们发现嘉兴有很多好的产业,区域位置非常好,有机场、铁路、公路等,对于物流公司来说是很好的选择。”CDEK中国区项目负责人韦德梅坚科·阿纳斯塔西娅告诉记者,作为一家国际快递公司,CDEK在全球拥有2500多家办事处。此次CDEK公司长三角总部在秀洲落户,将进一步完善区域产业链出海的跨境物流配套体系。

活动期间,嘉宾们实地考察了秀洲中心欧众(嘉兴)产业园的优质商务环境,嘉兴产业

带企业与俄罗斯客商开展专场交流,现场达成10万美元采购意向协议。这场精准对接的跨境电商盛会,让境外合作伙伴直观感受到嘉兴产业带的产品实力、供应链优势与产业链出海潜力,不少企业当场约定后续考察与合作推进计划。

“作为产业链出海的重要载体,本次推介会成功搭建了跨区域、国际化的合作平台,建立了长效沟通交流机制。”秀洲区新城街道相关负责人表示,作为中国(嘉兴)跨境电商综试区集聚区所在地,街道将以临空经济发展为契机,持续优化营商环境,吸引更多产业链头部企业集聚,深化产教联合体人才培养效能,推动嘉兴优势产业深度融入全球价值链。

获评“嘉兴好人”后,他又登上“浙江好人”榜单。实至名归的背后,是一段段曲折而又温暖的公益寻亲故事——

“志愿者吴哥”12年帮110个家庭团圆

■记者 钟淑婷 通讯员 朱纯

本报讯 12年坚守,110次团圆!这几天,秀洲区金纽带亲情牵手服务中心发起人吴红元的公益寻亲故事再度刷屏,继获评“嘉兴好人”后,他又登上2025年下半年“浙江好人”榜单。面对祝福与称赞,吴红元依旧谦逊和淡然:“我只是做了该做的事,这份荣誉属于团队。”

今年60岁的吴红元,是土生土长的秀洲区油车港镇池湾村人。十二年前,他在替妻子寻找弟弟的途中,遇见了许多有着相似遭遇的家庭,自此,毅然踏上

了公益寻亲之路。“就算暂时找不到自己的亲人,能帮别的家庭团圆,也是功德一件。”他话语朴素,却藏着最坚定的初心。

寻亲志愿者这条路走得并不轻松,他也曾遭遇不解与质疑。“早些年贴寻人启事,有人指指点点,有一次车窗都被砸了。”回望过往,吴红元坦言其中不易,但却从没有退缩之意。他自费承担油费、路费,驱车奔波于各地走访打听,手下一个个线索,体貌特征、口音、记忆……这些寻亲的关键点,一本本、一页页,记满了37本笔记。

2015年,刚换上智能手机的

吴红元,第一时间建起寻亲微信群,从最初5人的交流群,慢慢汇聚成400余人的寻亲大家庭。“志愿者吴哥”的昵称,成了寻亲者心中最信赖的依靠。

2018年,他与一群志愿者一起筹备,在嘉兴人民公园举办了一场寻亲会,原本计划的小型相聚,竟吸引数千名寻亲者从全国各地奔赴而来。那天,吴红元和志愿者们忙得脚不沾地,引导登记、采集DNA血样,最终促成了5个家庭团圆,也让更多人看到了重逢的希望。

“人越多,希望就越大。”怀着这样的信念,2019年,吴红元与志同道合的伙伴注册成立“金纽

带”,不收取任何费用,更立下一份温暖约定,鼓励每一位受助者变身助人者,让爱心持续传递。

为了提升寻亲效率,从2020年起,吴红元又带领团队开发抖音寻亲账号,制作发布了400多条寻亲短视频。他的手机24小时为求助者开机,每天处理来自全国的大量私信和线索,却从不说疲倦。真心付出赢得信任,如今,“金纽带”也与公安部门建立起紧密协作,共同构建“线上征集—志愿者实地核验—DNA比对”的闭环模式,寻亲成功率大幅提升。从远在英国游子找到江苏吴江的亲人,到近在咫尺却不

相知的嘉兴五兄妹相认……至今,这根“金纽带”已串联起110个曾经破碎的家庭。

团圆的故事,还在延续。“现在我们还有50多条线索正在跟进,计划年后继续举办线下寻亲活动。”吴红元的眼角眉梢虽刻着常年奔波的倦意,眼底却始终跳动着股不灭的热忱,写满了对团圆的期盼。虽然自己为妻子寻找弟弟的心愿至今未能实现,但他从未气馁:“每帮助一个家庭团圆,我就觉得离自己的目标更近一步。”

一条“金纽带”,连起了血脉亲情,更映照出一位平凡好人最温暖、最感人的模样。