



## 【撒出故事】

这两天，海宁市袁花镇双丰村的桃李园里枝叶舒展、落英缤纷，一个小伙子穿梭其间，指尖轻扶枝条，熟练地修剪着多余的枝杈，眉眼间满是对这片土地的深情。他叫朱乔煜，1994年出生的海宁本地人，浙江省乡村振兴带头人、浙江省级示范宣讲青年讲师、嘉兴市乡村振兴共富青年先锋“青牛奖”获得者。他扎根乡土11年，用青春、智慧与担当，在乡村振兴的广阔舞台上书写实干篇章。

从大学毕业毅然返乡的懵懂青年，到深耕农业领域的行家里手；从搭建农产品线上销售渠道，到带领乡亲抱团致富；从立足海宁本土，到将致富种子播撒到云贵川大地，朱乔煜用坚守与奋斗，让“新农人”的标签焕发别样光彩，也让“互联网+农业”的新模式在希望的田野上落地生根、开花结果。2026年3月，朱乔煜入选2025年度“浙江工匠”培养项目人员名单，这份荣誉，是对他多年深耕农业、践行共富初心的最好肯定。

## 逐梦乡土： 执创新之笔描绘家乡

“我是海宁农村人，小时候便在田埂上玩耍，看着父母面朝黄土背朝天，心里就想着，以后一定要用自己的方式，让家乡的农产品走出田间、走向更远的地方。”谈及返乡创业的初心，朱乔煜的眼神格外坚定。2015年，刚走出大学校园的他，没有像身边同学一样奔赴大城市打拼，而是毅然选择回到家乡海宁，开办了海宁市鼎亿家庭农场，从此与这片滋养他成长的土地结下了不解之缘，这一扎根，便是11年。

彼时的海宁农业，仍以传统种植模式为主，农户们辛苦种出来的优质农产品，大多局限于本地集市销售，销路窄、价格低，“好东西卖不出好价钱”成为困扰农户的难题。自幼对农业情有独钟的朱乔煜，敏锐地意识到，传统农业要想突破瓶颈，必须打破思维定势，搭上“互联网+”的快车。于是，他做的第一件事，就是搭建“泥土香农产品网上直通车”，尝试将互联网技术与农业生产经营深度融合，为海宁农业发展注入新活力。

创业初期的艰难，远超朱乔煜的预期。“当时，农产品电商还是个新鲜事物，村里的农户不理解，觉得‘在网上卖东西不实在’，没人愿意把农产品交给我销售；而且我自己也没什么经验，不知道怎么运营线上平台，怎么吸引客户，更不知道如何解决农产品保鲜、运输的难题。”朱乔煜回忆道，那些日子，他天不亮就起床，一方面挨家挨户走访农户，耐心讲解线上销售的优势，说服他们尝试合作；另一方面利用休息时间钻研电商运营知识，跑到上海、杭州等地参加各类农业电商培训，不放过任何一个学习的机会。

有一次，为了学习农产品真空保鲜技术，朱乔煜特意跑到杭州的一家农产品加工企业，连续一周蹲在车间里，跟着技术工人学习操作流程，记录每一个细节，回到农场后反复试验，终于掌握了真空包装、冷箱储存的核心技术，解决了农产品保鲜难的问题。针对快递运输成本高、时效慢的问题，他反复测算、多方对接，创新探索出“海宁区域当日选购、次日配送到社区”的模式，既降低了运输成本，又保证了农产品的新鲜度，赢得了消费者的认可。

随着电商平台的逐步成熟，朱乔煜又紧跟时代潮流，解锁了“直播带货”这一新技能，让手机成为“新农具”，直播成为“新农活”。

多年的深耕细作，让朱乔煜逐渐成长为一名“懂技术、善经营、会管理”的复合型新农人。他不仅熟练掌握桃李等特色农产品的种植技术，还精通计算机技术，具备优秀的团队经营管理能力、教学能力和网络营销能力。2015年以来，他积极参加农产品电子商务营销、农村青年电子商务培训等各类培训30余期，不断为自己“充电”，提升创业能力，从一名返乡创业的大学生，成长为中国农村青年致富带头人协会、浙江省农创客联盟等多个组织的骨干成员。

2023年，对于朱乔煜来说，是意义非凡的一年。这一年，恰逢世界互联网大会乌镇峰会举行10周年，朱乔煜作为全国唯一一名三农领域青年代表，受邀在峰会现场开展农产品直播销售。直播当天，他带着海宁桃李、杨梅、桑果等特色农产品，在直播间里热情向全球网友介绍，耐心解答网友的疑问。那一刻，他把家乡老百姓的农产品带到了世界级的舞台，让更多人了解了海宁农业、认可了海宁特产。如今，昔日家乡的“土特产”正通过他的直播间销往全国各地，成为备受网友喜爱的“网红尖货”。

# 扎根希望田野，海宁新农人朱乔煜—— 让共富之花绽放 在山海之间

■记者 张应隆 通讯员 徐东琴 张毅 图片由受访者提供

## 匠心带富： 搭帮扶之桥助农增收



“授人以鱼，不如授人以渔。”在朱乔煜的心里，一个人的成功不算成功，带领大家共同富裕才是真正的初心。随着自己的农场越做越大，电商渠道越来越广，他始终没有忘记身边的乡亲们，始终把“联农带农、共同富裕”放在心上，用实际行动践行着青年党员的责任与担当。

海宁桃李是当地的特色农产品，有着悠久的种植历史，果肉清甜、风味独特，但由于种植技术参差不齐、销售渠道狭窄，很多农户种出来的桃李卖不上好价格，种植积极性不高。朱乔煜看在眼里、急在心里，他深知，只有让农户们掌握科学的种植技术，搭建稳定的销售渠道，才能真正让桃李成为乡亲们的“致富果”。于是，他牵头成

立了桃美共富园共富工坊，以党群帮扶结对为纽带，带动本村及周边1800多户农户发展桃李种植，总面积达30公顷。

为了让农户们种好桃李，朱乔煜推出了“供苗+技术指导+统一销售”的全链条帮扶模式，从源头为农户保驾护航。每年春天，他都会免费为农户提供优质桃李种苗，组织专业技术团队，深入田间地头，为农户开展一对一技术指导，从果树修剪、施肥、病虫害防治，到果实套袋、采摘，每一个环节都耐心讲解、亲自示范。针对桃李种植易受天气影响、成熟期集中、易落果裂果等问题，朱乔煜借鉴大棚促早熟栽培技术经验，带领农户探索大棚种植模式，通过双膜促早、地膜覆盖等方式，让桃李上市时间提早7到10天，有效避开梅雨季节，提升果实品质和产量。除了技术指导，朱乔煜还搭建了稳定的销售渠道，将农户们种的桃李统一收购、统一包装、统一销售，通过线上电商平台、直播带货、线下商超对接等多种方式，让桃李销往全国各地。在他的努力下，工坊培育的桃李连续6年荣获嘉兴果蔬展销会金奖，成为远近闻名的明星农产品，年产量达15.4万公斤，年产值超1200万元，平均每户农户增收6600多元，真正实现了

“种好果、卖好价、能增收”。

为了让更多农户掌握农业技术，朱乔煜还开办了农民田间学校，把课堂搬到田间地头，每年培训本地农民3000余人次，内容涵盖桃李种植、农产品保鲜、电商运营等多个方面，让农户们在家门口就能学到实用技术。

就业是民生之本，也是实现共同富裕的重要路径。朱乔煜始终关注农村剩余劳动力就业问题，尤其是50岁以上的中老年群体和返乡青年，他通过共富工坊，带动本地青年就业30余人，50岁以上再就业600余人，累计服务3万多人。双丰村的张阿姨今年58岁，儿女都在外地工作，她一直想找一份离家近、能照顾家庭的工作，加入共富工坊后，她负责桃李套袋、采摘等，每月能有2000多元的收入。一份耕耘，一份收获。桃美共富园共富工坊先后获评“海宁市共富工坊培育点”“嘉兴电商直播式共富工坊”等荣誉称号，朱乔煜也先后荣获嘉兴市农业领创人才、嘉兴市优秀团干部等多项荣誉，他用实干与担当，搭建起了农户与市场之间的桥梁，让越来越多的乡亲们走上致富路，让共富之花在田野间绚丽绽放。

## 跨越山海： 播希望之种展现担当

园在贵州成功挂果，果实品质优良，投放市场后深受消费者喜爱，为当地农户带来了可观的收入。如今，贵州的桃李已经成为当地的特色产业，带动了周边农户增收致富，让海宁桃李在贵州的土地上绽放致富之花。

2023年，朱乔煜又将目光投向了四川省黑水县，依托海宁袁花镇与黑水县山海联建项目，开展东西部协作，助力黑水乡村振兴。黑水县地处高原，气候独特，土壤肥沃，适合果树种植，但当地农业技术相对落后，缺乏优质品种，农户们种植的农作物经济效益不高。朱乔煜了解情况后，主动对接黑水县相关部门，决定将海宁桃李引入黑水，为当地百姓带去新品种、新技术，开辟增收新路径。

2024年一开年，朱乔煜就带着200棵优质桃李苗，跨越千山万水来到黑水县，将桃李苗种在了黑水县科农局的示范基地。“桃李对种植技术要求比较高，黑水的气候、土壤和海宁不一样，我们必须根据当地实际情况调整种植技术，才能确保桃李成功挂果。”朱乔煜说，为了做好技术保障，



他每年前往黑水上门指导1到2次，平时加强线上联系，及时解答农户们遇到的问题，手把手教他们科学种植。

在黑水县指导种植期间，朱乔煜不仅传授桃李种植技术，还为当地农户开展农业技术培训，讲解农产品保鲜、电商运营等知识，帮助当地农户拓宽思路、提升技能。从江南水乡到巴山蜀水，从海宁田间到云贵高原，朱乔煜带着致富的种子，跨越山海，用脚步丈量责任，用实干传递温暖，也让乡村振兴的希望之花，在更广阔的土地上绽放。

## 【捺出态度】

海宁90后新农人朱乔煜扎根乡土十一载，从返乡学子成长为“浙江工匠”，用“互联网+农业”激活乡村动能，牵头成立共富工坊带动农户增收，更跨越山海将致富种子播撒至云贵川，用实干诠释了新时代青年的责任与担当。

小小一粒种子，可当它经手于朱乔煜手中播撒出去时，就涵盖了多重意义，既是父老乡亲手中沉甸甸的桃李收成，是贵州、四川山区农户增收后的笑容，也是中老年人再就业的希望。

朱乔煜的坚守，是嘉兴青年返乡创业的生动缩影。如今在嘉兴，越来越多青年像他一样，告别城市喧嚣，扎根希望田野。他们带着新知识、新思维，破解传统农业瓶颈，让“土特产”变身“网红尖货”，让乡村成为干事创业的广阔舞台。

乡村振兴，关键在人；共富之路，青年先行！嘉兴青年返乡投身农业，既是对乡愁的守望，更是对时代使命的践行。他们以匠心守初心，以创新破难题，以帮带促共富，不仅实现了个人成长，更激活了乡村发展内生动力，让青春在乡村振兴的实践中绽放光彩。

新闻  
撒捺  
撒捺

撒出故事  
捺出态度