

“亚洲匹克球一哥”走进嘉兴乡村课堂

■记者 周丽丽 通讯员 陆燕萍

本报讯 前天，“潮玩盛夏·匹克筑梦”平湖市匹克球进校园活动启动仪式在全塘中心小学举行。2024年亚洲男双排名第一、澳大利亚职业匹克球联赛S1赛季总冠军得主陈致宽现身活动现场，并在渡船桥村潮玩乡村匹克球馆为当地学生带来暑期公益培训。

现场，平湖市教育局、市文化和广电旅游体育局联合山港镇人民政府、渡船桥村、全塘中心小学，共同启动匹克球进校园专项行动。校、镇、企、村四方代表完成公益结对签约，杭州奥鲲运动科技有限公司向全塘中心小学捐赠匹克球器材。现场还举行了平湖市青少年匹克球运动示范基地揭牌仪式，陈致宽受聘为平湖市青少年匹克球运动特聘顾问。

上午9时许，教学环节在两个场馆同步展开。在全塘中心小学篮球场，渡船桥村文化特派员、国家健将级运动员金万媛韵为学生带来基础教学；在渡船桥村潮玩乡村匹克球馆，陈致宽开展现场指导，并携奥鲲运动优秀少年与全塘中心小学优秀学生代表进行互动对打。

陈致宽深耕匹克球教学已有8年，同时担任中国网球协会匹克球C级教练员导师。“孩子们学习效率很高，但动作和脚步的规范性仍有提升空间，建议本地教练统一教学动作，帮助青少年建立正确的竞技理念。”谈及匹克球在乡村的发展前景，他认为乡村土地空间充足、配套资源丰富，这项运动可以进一步丰富群众体育生活，发展成为优质的乡村文体项目。

“本次启动仪式标志着匹克球进校园工作全面铺开，镇、校、企、村四方将携手推动匹克球融入校园日常体育教学。”独山镇党委书记庄羽帆介绍，该镇今年已建成全省首个乡村匹克球馆，3所中小学实现场地覆盖，累计吸引超2万人次参与体验。中国匹克球巡回赛也将于8月、10月相继落地独山港。

嘉兴县域产业的突围之路

(上接1版)

桐乡市玻璃纤维产业集群以巨石集团为链主，聚焦高性能纤维及复合材料，是全球重要的玻纤生产基地，集聚企业65家，去年产值达229.18亿元；

……

这就是嘉兴，县县有集群、处处显特色，有效规避了同质化竞争，让每个县域都拥有了高辨识度的产业名片。

嘉兴深知中小企业单打独斗难以攻克核心技术。连日来，嘉兴市经信局密集举行产业圆桌会议，聚焦航空航天及低空经济、氢能与绿色燃料、前沿新材料、“人工智能+中试验证”等内容，直面行业发展痛点与堵点，构建“平台+科研院所+金融”的赋能体系，进一步激发企业创新活力。

在“人工智能+中试验证”圆桌会上，清华柔电院制造与工艺事业部副部长杨开勋分享了相关案例。作为浙江省首批概念验证中心，清华柔电院早已瞄准痛点精准发力，聚焦柔性传感、AI+柔性电子融合等核心赛道，紧扣机器人触觉感知、AI模型数据采集等产业刚需，打通科技成果从实验室到生产线的关键环节。

此外，嘉兴还大力推广“科技副总”“产业教授”机制，让科研人才带着技术“双向流动”到生产一线。

李国庆博士毕业后入职嘉兴南湖学院，在政府部门的精准牵线搭桥下，率先以“科技副总”身份对接嘉兴市小辰光伏科技有限公司。履职以来，他主导推进大面积钙钛矿太阳能电池中试线建设，推动100×100毫米单片电池转换效率达23%，接近行业最高水平。

生态链上“协同”，促进融通发展。产业集群的生命力在于“链”上企业的深度协作。嘉兴实施“链长制”，常态化开展“百场链群配”对接活动。平湖的宏泰精密机械正是通过一场对接会，成为“链主”津上机床的供应商，完成从材料加工到高端部件制造的转型。这种“大手拉小手”的模式，让大中小企业得以共享资源、共研技术、共拓市场。

三

当前，嘉兴产业集群内虽“群星闪耀”，但“链主”企业仍显不足。同时，中小企业发展面临创新能力较弱、同质化低水平竞争等问题，难以深度参与重要产业发展和核心产业链供应链建设。

嘉兴市经信局相关负责人表示，嘉兴将大力支持龙头企业在关键技术上实现新突破，培育更多生态主导型企业，带动集群整体能级跃升。同时，通过培育强链固链的“链主”企业，建设一批中试平台，面向产业需求开展关键技术协同攻关，到2028年实现省级以上“链主”企业数量翻番。

企业强，产业才会强。今年，嘉兴构建“优质项目一科技和创新型中小企业一省级优质企业一国家级优质企业一世界一流企业”全生命周期的优质企业培育体系，进一步提升全市制造业高质量发展新优势。力争到2028年全市民营企业“世界500强”实现“零的突破”，国家制造业单项冠军企业达到28家。

从两大集群的晋级，到“一县一集群”格局的成形，嘉兴正沿着一条“以特制胜、以群赋能”的高质量发展之路坚定前行。

当每一个“小集群”都能释放出创新的“大能量”，嘉兴智造的底盘将更加坚实。

天气预报

今天多云到阴有时有阵雨或雷雨，雷雨时短时风雨较大，明天多云，午后局部有阵雨或雷雨，今天西南到南风4~5级，明天偏南风4级，今天白天最高气温32℃，明天早晨最低气温26℃。

校企联动育人模式再结硕果：第二批19名若尔盖学员入职嘉兴公交

■记者 朱葭菁 通讯员 李盈颖 傅雨清

本报讯 前天，“山海携手育桃李·职教赋能促振兴”2026届第二批大型客车驾驶人职业教育订单班毕业典礼在位于平湖的嘉兴市交通学校举行。现场，19名身着崭新制服的青年整齐列队，崭新的工号牌佩戴在胸前。这批学员平均年龄22岁，均来自四川若尔盖。本次活动既是结业典礼，也是入职仪式，学员们当场完成签约，正式加入嘉兴公交集团，即将走上嘉兴公交运营岗位，迎来职业

生涯的新起点。

“这批学员经过为期3个月的实习阶段，先后通过了驾驶技能考核、安全法规测评、应急处置能力及驾驶员心理适宜性评估等多轮严格检验，所有科目均达到上岗标准。”嘉通交运集团人力资源部副经理吴夏曦介绍，这批学员入职后将依次接受公司、分公司、车队三级安全教育培训，由经验丰富的带教师傅一对一指导，并在实际运营线路中熟悉路况、锤炼技术、积累经验，为独立上岗打牢基础。

2022年7月，嘉兴市交通运

输局、四川省若尔盖县、嘉兴市交通投资集团有限责任公司签订“嘉兴—若尔盖技能人才定向培养就业合作”协议，构建了由若尔盖县提供生源、嘉兴市交通学校定向培养，在嘉通交运集团直接就业的人才培养新模式，打通了从招生、培训、实训到上岗就业的全链条育人就业通道，实现了技能培训与岗位需求的精准对接。

据悉，这是东西部协作公交驾驶员订单班输送的第二批学员。早在去年12月，首批若尔盖学员就已全部顺利上岗，凭借过硬的技术和认真的态度，

迅速融入嘉兴公交队伍，成了车队里靠谱的“熟面孔”，也印证了定向培养模式的可行性与实效性。

“在嘉兴学习的日子特别充实，从理论学习到上路实操，师傅手把手带着我们，一点一滴地教我们驾驶技巧和服务规范。”学员泽茸措站在队伍里，望着手中的结业证书，言语真切。据了解，实训期间，嘉通交运集团采用“集中实训+一对一跟车”的培养模式，让学员跳出书本，直面真实路况。跟车执勤、模拟驾驶、安全演练成了日常，不少学员已通过考核，初步

具备独立上岗能力。

“从首批学员全员上岗到第二批学员批量入职，不仅为若尔盖青年铺就了技能成才的坦途，也为企业培养了一批‘留得住、用得上’的力量，足以证明我们校企联动、东西协作的育人模式已经落地生根、日趋成熟，实现了标准化、常态化、规模化发展。”吴夏曦介绍。

谈及接下来的工作与生活，学员半得措眼中闪着光亮，对未来充满憧憬：“感谢两地搭建这样的平台，接下来我会踏实工作，开好每一趟车，服务好每一位乘客，在嘉兴努力奋斗。”

开启暑期“探秘”之旅



昨天，不少孩子来到嘉兴市科技馆，在互动体验中开启暑期“探秘”之旅。

■摄影 记者 孟多多

全国近80支队伍、数百名选手同台斗智 2026年“红船杯”桥牌邀请赛开启

■记者 杨茜 通讯员 张国平

本报讯 7月3日，2026年嘉兴良友“红船杯”桥牌邀请赛正式开赛，来自全国各地的近80支参赛队伍、数百名选手齐聚南湖湖畔，以牌会友、脑力交锋，上演夏日里的一场智力对决。

因为上手快、包容度高、无高强度体能要求，桥牌运动基本适配全年龄段人群参与。嘉兴与桥牌运动有着深厚的缘分。早在2011年，“红船杯”桥牌邀请赛就

已经展开。2013年，该赛事升格为全国桥牌公开赛，至今已有十多年历史，赛事影响力逐年攀升。第十四届全运会桥牌预选赛也曾在嘉兴举办。近年来，禾煜杯、华夏混团赛等大型桥牌赛事相继落户嘉兴，更是让桥牌运动的热潮在江南水乡持续涌动，让嘉兴成为全国桥牌爱好者心之所向的赛事热土。

本次赛事由市体育局、市体育总会主办，市桥牌运动协会承办。赛事为期4天，通过全面优化

升级赛制，进一步加密赛程、细化赛规，既提升了竞技专业性，也让每位参赛选手都能获得更多的比拼机会，更好地感受桥牌运动的魅力。本次赛事选手阵容更是呈现全龄化、多元化的鲜明特点，年龄最小的仅10岁，最大的78岁。企业组队、俱乐部组队、个人爱好者组队的不在少数。

此次，嘉兴共有9支队伍强势出征，实力不容小觑。其中，由6名小将组成的嘉兴少年队格外亮眼，这群小将正值备战省

运会的关键阶段，此次也是为了以赛代练、以战促学。“赛场节奏很快，与高手过招，能锻炼我们的临场心态和配合默契度。”嘉兴少年队中一名来自海盐县向阳小学的学生告诉记者，在家门口迎战各地队伍，通过实战查漏补缺，对自己桥牌水平的提升帮助很大，希望接下来在省运会上可以取得好成绩。除了新生代力量，嘉兴参赛队伍中还有多名征战过全运会的资深选手，他们重回熟悉的

嘉兴赛场，希望用实力展现嘉兴桥牌运动的深厚底蕴。

来自上海的一位参赛选手说：“每年都会关注这个赛事，有时间就来参加。嘉兴办赛口碑、赛场服务和赛事氛围在全国桥牌圈都很有名。”在众多外地选手看来，桥牌运动是跨越地域的共同热爱。这种奔赴，不仅是为了冲击佳绩，更是与全国各地桥牌爱好者持续交流学习的机会，还能沉浸式感受嘉兴的水乡风情与人文活力。

嘉善经开区以“嘉速度、善服务”提升“发展热度”

(上接1版)

“凡企所想，必有回响”，为创业搭建广阔平台

为了更好地助力企业发展，近年来嘉兴积极推进高水平中试平台建设，加快推动科技成果向现实生产力转化。

位于嘉善经开区的鑫达产业园，不仅集聚了季丰电子、嘉辰半导体、变革新材料、赛理半

导体等企业，还有一条神奇的“生产线”——它不直接生产产品，却能让产品更快落地；它规模不大，却能帮企业节省成本投入。

“这是我们自主研发的半导体器件与集成工艺中试线，嘉善本地半导体企业在完成新产品开发后，可以第一时间在这条中试线上开展测试验证。”嘉善复旦研究院副院长丁士进说，研究

院聚焦智能封装中试平台建设，探索了“中试+订单”“中试+共享”等发展新路径，促进地方产业链协同发展。

更关键的是，这条“中试线”让高校和小型企业也能参与先进制程研发——依托嘉善“先用后转”政策和“科技副总”派驻机制，科研机构得以深入企业内部，和企业产品研发工程师一起探讨产品研发过程中遇到的问

题，再通过AI算法有针对性地满足企业切实需求。

位于嘉善经开区的浙江恒驭生物科技有限公司就是受益企业之一，最近，祥符实验室副研究员闫庆龙受聘成为该公司的“科技副总”。

该公司是一家专注为全球生物医药企业提供全生命周期生物安全检测解决方案的科技型企业，今年1至5月实现营收

同比增长174.18%。“在这里创业，不仅能同时解决研发和产业化落地的问题，还能得到当地贴心有力的支持，很安心，也更有信心！”公司董事长宋向莹说。

在嘉善，当好“店小二”已成为当地政府工作人员的共识，由政府角色从“管理者”向“服务者”的转型，也正是嘉兴长期以来向所有市场主体释放共建生态诚意的有力体现。

一家平湖企业的外贸风云路

(上接1版)

从“FOB模式”到跨境电商：创新增长的“第二曲线”

如果说传统贸易是陈达仓储的基本盘，那么跨境电商则是其快速增长的“第二曲线”。

近年来，陈达仓储加快向跨境电商的转型步伐，逐渐从传统的一般生产贸易企业转型为涵盖生产、服务、供应链整合、自主品牌及跨境电商的多元化贸易企业。

“我们在亚马逊、eBay等海外购物网站做批发，针对海外本地批发商、零售现货现发。”胡鹤兵将这种模式称为“小批发”——一个也能卖，两个也能发，由平台负责代发。从最初月均2万至3万美元，到如今高峰单月近100万美元，企业的跨境电商业务走出了一路向上的增长曲线。

但胡鹤兵并未止步。他发

现，面向终端消费者的销售，核心是依靠专业运营团队。工厂虽深耕供应链、品控与定价，但直面C端运营并非强项。于是，一个更大胆的想法萌生了：与这些消费者端卖家深度合作，由陈达仓储提供资金和货源，对方负责运营，以利润分成的方式共同做大市场。

“作为工厂，我们不接受任何模式的合作。通过传统‘FOB模式’接到订单再生产，货量大但周期长。跨境电商的路走的是提前备货、现货直发的模式，能更好匹配海外中小客户的采购需求。此外还有合作店铺的模式，只要在合理利润范围内，都值得尝试。”胡鹤兵说。

从代工到自有品牌：企业发展的长期主义

在陈达仓储的发展蓝图中，

自主品牌“ARTMAN”占据着特殊的位置。该品牌早在十几年前就已完成注册，但产品真正作为自主品牌销往海外，还是从发展电商业务开始的。“就算没赚到钱，也能增加我们自主品牌在海外市场的曝光率，提升海外客户的知晓率，为以后开拓路、寻找海外代理打下基础，这是最大的好处。”今年5月26日，“ARTMAN”成功获评省级跨境电商出口知名品牌，更让企业坚定了走自主品牌路线的长期发展战略。

自主品牌的意义，远不止于品牌认知。胡鹤兵算过一笔账：如果一直做贴牌，订单多时需要800个人，订单少时只要300个人，人员调配极为困难。“但如果做自主品牌，标准是企业自己定的，包装、设计、生产都符合出厂规范。生意不忙时可以做库存，

生意忙时把库存放出去。这是制造型企业最大的梦想——能够自己做产品、自己管供应链。”胡鹤兵坦言，只有打响自主品牌，才能掌握定价权，在海外市场扎下更深的根，这也是企业能走得远的核心底气。

“自主品牌之路并非坦途，当品牌做得还不足以拥有行业话语权的时候，反而会被客户觉得我们是在抢生意。”如何平衡订单客户与探索品牌的关系，是胡鹤兵正在企业的新课题。

下一步，胡鹤兵计划将分散的4个厂区合并，整合资源、精简管理，进一步提升生产效率，优化产品品质，在全球外贸市场的浪潮中走出属于平湖制造的更广阔的道路。这家从平湖曹桥起步的小厂，正在用“中国制造”的工具箱，打开一扇通往全球市场的大门。