

# 政企银同向发力 赋能长三角上市公司高质量发展

■钟信

6月25日,由桐乡经济开发区管理委员会主办,中信银行嘉兴桐乡支行、浙江核新同花顺网络信息股份有限公司共同承办的“长三角上市公司智能制造与价值成长”交流会在桐乡举行,长三角区域内20余家上市公司代表参会。

活动当日,与会嘉宾首先前往中国巨石和桐昆股份两家行业龙头进行实地参访。中国巨石作为全球玻纤行业领军企业,其电子级玻璃纤维布端到端集成管控智能工厂已入选国家卓越级智能工厂

名单;桐昆股份则以其“5G全连接+数字孪生”聚酯纤维未来工厂的智能化实践,入选全国制造业数字化转型典型案例。两家企业均已入围国家级智能制造示范工厂榜单。通过实地参观智能化生产线与数字化管控系统,嘉宾们切身感受到了桐乡经济开发区在智能制造领域的强劲实力与创新活力。

参访结束后,交流会正式拉开帷幕。桐乡市政府相关领导致辞,同花顺市场总监分享了同花顺在金融科技与投资者关系服务领域的探索与实践。

在区域投资环境与产业政策推介环节,桐乡经济开发区管委会相关领导详细介绍了桐乡经济开发区的产业布局、政策优势与发展机遇。近年来,桐乡经济开发区加速推进“一区四园五中心”产业布局,智能制造产业集群效应日益凸显。从渐减投资6亿元落地的“超级工厂”到环驱科技打造的“超级齿轮工厂”,桐乡正以“桐乡速度”不断刷新智能制造的新高度。

在金融专题分享环节,浙江核新同花顺网络信息股份有限公司带来《数智投关3.0:如何破解“低估值困局”》的

主题演讲。深入剖析了当前上市公司在投资者关系管理方面面临的挑战,并分享了以数字化、智能化手段提升投资效能、重塑市场认知的前沿方法论。

随后,中信银行嘉兴桐乡支行围绕上市公司投融资方面,作了资本市场业务分享。全面介绍了中信银行依托中信集团“金融全牌照+实业广覆盖”的独特优势,打造“股贷债保托+”一体化服务体系。详细阐述了中信银行从初创培育、股改辅导到IPO登陆、资本运作的全生命周期金融支持方案,并重点

分享了投贷联动、上市接力贷、并购重组融资、股票回购与增持贷款等资本市场创新工具。持续深化“商行+投行”转型战略,以专业化、体系化的资本市场服务,助力上市公司实现高质量发展与价值成长。

本次交流会内容丰富、务实高效,为长三角上市公司搭建了政、企、银多方交流对接的高质量平台。主办方通过“专题研讨+实地探访+产业对接”活动,促成当地产业链资源精准对接,为区域上市公司的高质量发展注入源源不断的金融“活水”。

## 守住金融安全底线:建行嘉兴南溪路支行 注销企业账户异常交易拦截实录

■李月娜

近日,建行嘉兴南溪路支行营业网点凭借规范的操作流程、敏锐的风险警觉与扎实的业务能力,成功拦截一起利用注销企业账户划转可疑资金的取现业务,有效防范金融风险,守护金融市场秩序与客户财产安全。

当天,一名客户至网点高柜柜台申请办理现金支取业务。柜员在业务操作过程中,系统实时触发“可疑资金”预警提示。按照该行风险防控工作规范与操作流程,柜员第一时间礼貌向客户询问资金来源,客户告知该笔资金为朋

友转账。面对看似常规的答复,柜员凭借专业的职业素养与风险甄别意识,并未简单采信,立即调取该账户交易明细开展逐笔核查。经细致比对,发现该笔资金转入方为企业账户,并非个人转账,与客户表述存在明显出入。柜员随即通过企业信息查询系统进一步核实,确认该转出企业已处于注销状态,交易行为存在重大异常。

注销企业账户向个人账户划转资金,明显违背正常交易逻辑。柜员第一时间报请运营主管到场开展双人复核。主管到场后,结合交易明细疑点与账户状态信息,迅速

通过系统查询获取该企业法定代表人联系方式,当场致电核实。在与企业法定代表人沟通核实过程中,对方明确表示从未向该账户划转资金,经询问企业财务人员,亦确认无相关转账行为。该笔资金疑似不法分子利用注销企业账户实施过账行为。基于确凿风险线索,柜员与主管依规作出拒绝办理取现业务的决定。

客户得知无法办理取现后,情绪出现较大波动,言辞激烈。主管始终保持专业耐心,一边平稳安抚客户情绪,一边告知后续处理流程,严守服务规范与风险底线。与此同时,该企业法定代表人获悉

情况后,立即向公安机关报案。警方迅速介入调查,经核实,该企业被盗用开立支付室账户,涉案资金来源存在严重违法嫌疑。

在整个处置过程中,该行严格依法依规操作,成功暂停涉案账户非柜面业务,全程未办理任何取现操作,将可疑资金有效拦截于银行体系之内,切实防止风险资金流入市场,避免了更大范围的财产损失与金融风险。此次可疑资金成功拦截,是南溪路支行常态化风险防控工作的一次实战,充分彰显了一线员工过硬的业务能力、敏锐的风险警觉和严谨的操

作规范。从系统预警响应、交易明细核查、信息交叉比对、主管双人复核、多方核实取证,每一个环节规范有序、环环相扣,以专业履职筑起坚不可摧的资金安全防线。

守护客户资金安全、维护金融市场稳定,是银行业金融机构义不容辞的责任与使命。下一步,支行网点将持续强化风险防控体系建设,提升员工风险识别与应急处置能力,始终绷紧风险防范之弦,紧盯每一处风险细节,严把每一道业务关口,以专业、规范、审慎的服务,守好百姓“钱袋子”,筑牢金融安全墙,为区域金融环境稳定保驾护航。

## 民泰银行嘉兴分行: 深耕养殖“富民链” 绘就乡村“振兴图”

■杨近

特色养殖是乡村特色产业的重要组成部分。当下,嘉兴各地畜禽、水产养殖产业加速向规模化、生态化、标准化发展,但扩产转型、设备升级、日常运维中的资金周转难题,成为不少养殖户发展路上的共性阻碍。民泰银行嘉兴分行立足养殖产业发展情况,优化服务模式、下沉服务重心,为乡村产业兴旺、农户增收致富注入金融动能。

**“绿色转型”拓新路,千头湖羊解锁生态养殖新模式**  
海盐县丰义村的三百余亩养殖基地内,圈舍整洁规范、通风采光俱佳,1200头湖羊长势喜人、体态健壮……作为海盐本土湖羊养殖

标杆,养殖场主动推进绿色转型升级:一方面,引进专业粪污处理设备,对养殖废弃物进行无害化处理、资源化利用;另一方面,分批改造老旧圈舍,优化饲养环境,降低湖羊患病概率,构建生态循环链条,打通全流程绿色养殖路径。然而,整套升级改造涉及设备采购、场区翻新、技术落地等多项开支,导致养殖场流动资金紧张,绿色改造项目推进缓慢。

了解养殖场难处后,民泰银行嘉兴海盐支行客户经理主动上门对接,实地走访调研养殖场经营情况、环保成效与发展规划,高效投放50万元绿色贷款,助力养殖场落地设备添置、场区扩容与技术升级。现如今,养殖场种养循环模式稳步成型,经营效益不断提升,还带动周边农户发展生态养殖,助力当地畜牧业转型升级。

**“养殖升级”闯富路,生态土鸡养殖激活庭院经济**

嘉兴洪合镇生态养殖氛围浓厚,当地生态土鸡、土鸡蛋凭借天然品质广受市场青睐,特色家禽养殖成为农户就近就业、增收致富的重要产业。养鸡户宋大哥便是当地家禽养殖的典型代表。

此前,宋大哥一直采用家庭小院散养模式,养殖规模零散、标准化程度低,收益始终难以提升。随着消费者健康消费需求持续升级,生态土鸡、土鸡蛋市场需求稳步上涨。为抢抓市场机遇,宋大哥计划扩建标准化养殖鸡舍,采购优质纯种鸡苗,储备充足养殖饲料,全面扩大养殖规模。但规模化升级需要充足的启动资金,而农户缺乏房产、厂房等传统抵押物,融资难、融资贵的问题,让他的扩产计划一度搁置。

民泰银行嘉兴洪合支行客户经理了解到宋大哥的养殖困境与发展需求后,通过“亲情保”信贷产品,弱化传统资产担保要求,精准适配农户融资特点,仅用3天时间完成贷款发放。10万元的信贷资金让宋大哥的扩产计划顺利落地,标准化鸡舍建成投用,2000只优质鸡苗批量入栏,生态养殖规模稳步扩容。

**“塘口提质”焕新机,特色沼虾养殖赋能水乡产业**

平湖广陈镇的连片塘口水波粼粼,水质清澈,眼下正是塘口修整改造、沼虾育苗投苗的关键时节。依托得天独厚的水乡生态资源,沼虾养殖已成长为广陈镇带动农户增收的特色水产产业。

进入沼虾育苗备产关键阶段,养殖户顾师傅既要采购优质虾苗、修整塘口沟渠、升

级增氧设备,还要扩建养殖水面、改造标准化设施,各项投入集中支出,短期资金周转压力随之而来。

针对水产养殖行业资金需求急、用款周期灵活、担保薄弱的行业特点,民泰银行嘉兴新埭支行客户经理逐户走访摸排养殖户经营情况,结合产业特点与农户资质,成功为顾师傅发放10万元贷款资金,精准填补沼虾养殖生产的资金空缺,助力顾师傅完成优质虾苗采购、塘口整修和养殖设备升级,为全年稳产丰产、提质增效筑牢基础。

下一步,民泰银行嘉兴分行将继续深耕惠农赛道,不断创新产品、优化服务,持续为本土特色养殖注入源源不断的金融力量,以金融担当绘就宜居宜业、富民兴村的乡村共富新画卷。

## 工行浙江示范区支行 为粮油购销注入“及时雨”

■龚萱

在嘉善县某购销有限公司的烘干车间,一车车刚从田间收割的小麦正被送入烘干塔,热气腾腾的谷物散发着芬芳。然而,公司负责人却面带愁容——粮食收购季节性强,资金需求高度集中,一边要保证能“一手交钱、一手收粮”,一边还要垫付烘干、仓储、运输等成本,“钱等粮”还是“粮等钱”,直接关系到整个收购季能否顺利推进。

嘉善县某购销有限公司作为本地粮食收购的骨干企业,承担着收购本地农户种植的小麦、大麦、水稻的重任,再将粮食烘干存储后销往下游酿酒公司、饲料公司和贸易进出口公司。尤其是“粮食收购需要许可证”这一新规出台后,收购规模愈发扩大,目前已存粮1吨小麦。每到收粮季节,公司就像上紧了发条——大量收购需要真金白银,而下游回款往往有周期,“自有资金吃紧”几乎成了每年的固定考题。

工行浙江示范区支行客户经理在一次日常走访中了解到企业的资金困境,客户经理没有走传统的“抵押物思维”,而是深入调研了企业的经营模式:有国家粮食收购许可证作为资质门槛,收购后企业负责烘干、仓储、销售全链条,下游客户涵盖多家知名酿酒和饲料企业,订单稳定、渠道畅通,融资痛点在集中收购期资金需求“短、频、急”——这正是工行涉农金融产品擅长的领域。

支行迅速为企业量身定制了融资方案,以粮食收购订单和稳定的销售回款为基础,优化审批流程、开通绿色通道。从需求对接到资金到位,用时3天完成300万元信用类贷款资金投放。资金到位后,企业不仅确保了收粮资金的及时兑付,“不打白条”赢得了农户的信任,后续还有价值约1300万元的农作物粮食待收购,预计今年销售收入能达到2000万元。

金融“活水”,润泽的不止是企业账上的数字,更是从田间到粮仓这条粮食安全链条上,每一颗麦粒的归仓之路。后续,该行将围绕企业需求,优化服务模式,以金融之力护好“粮袋子”。

## 农行嘉善陶庄支行 开展金融知识上门宣讲服务

■龙航

为切实履行金融机构社会责任,持续推进“金融为民”实践,近日,农行嘉善陶庄支行组织金融服务小队走进辖区合作企业,把反洗钱、反诈防骗、存款保险等实用金融知识送到企业职工身边,现场一站式办理金融业务,以“零距离”服务守护群众“钱袋子”。

工作人员提前与企业对接,摸清职工金融服务需求,精心准备宣传折页、业务办理设备、宣传横幅,梳理电信网络诈骗典型案例、反洗钱法律法规、存款保险保障范围等核心宣讲内容,打造集知识科普、业务办理、疑问解答于一体的综合金融服务专场。

活动分为现场业务办理与金融知识宣讲两大板块。业务骨干分工协作,部分工作人员坐在桌前熟练操作移动智能设备,为职工现场办理银行卡信息维护、账户风险排查、短信提醒手机银行功能开通等业务。面对前来咨询的职工,大家耐心核对资料、指导操作手机,细致讲解个人账户出租出借的法律后果,普及反洗钱相关规定,告知职工切勿将银行卡、电话卡交由他人使用,避免沦为犯罪分子洗钱工具,承担法律责任。

另一组宣讲人员则结合务工群体高发诈骗案例开展反诈科普。针对刷单返利、虚假网络贷款、冒充客服退款、工友虚假借钱等常见骗局,工作人员用通俗易懂的语言拆解诈骗套路,手把手教大家识别陌生链接、核实陌生来电,提醒职工不随意透露银行卡密码、验证码,遇到可疑转账先拨打银行客服或报警核实。同时,工作人员重点讲解存款保险制度,清晰说明50万元以内存款全额保障政策,打消职工存款安全顾虑,普及理性储蓄、稳健理财观念。

不少企业职工利用工作间隙赶来参与活动,有的拿出手机现场咨询网贷风险,有的拿出银行卡咨询账户安全问题,还有的职工组团前来办理金融业务。现场工作人员一对一答疑、点对点服务,对年纪稍长、不熟悉智能手机操作的职工,全程协助完成业务操作,细致讲解每一项金融风险防范要点。

此次进企业宣传服务,累计服务企业职工百余人,有效提升企业职工金融风险防范意识。下一步,农行嘉善陶庄支行将持续深化普惠金融服务,常态化开展进企业、进乡村、进社区金融宣教活动,不断丰富宣传形式、拓宽服务场景,坚守“金融为民”初心,持续普及基础金融知识。

## 嘉兴人保家财险 一保单守护全家多套房产

■唐菊楨

梅雨季期间,嘉兴雷雨大风轮番来袭,强对流天气造成阳台玻璃破损、房屋渗漏、财物受损,不少市民遭遇突发房屋难题手足无措。家住市区的王大爷,就在近期遇上了糟心事。

某天清晨,王大爷推开阳台,发现落地窗玻璃布满裂纹,突如其来的大风把玻璃吹裂,若不及时更换,随时存在坠落伤人的风险。老人立刻拨通女儿电话,着急安排维修事宜。

王女士接到父亲的电话后,第一时间联系玻璃维修商家咨询,却得知阳台玻璃早已超出质保期限,破损更换的全部费用需要自行承担,一笔不小的维修支出让她犯了难。这时她猛然想起,年初就在嘉兴人保办理了家庭财产保险。

当初投保时业务员讲解的特色保障,此刻恰好解了燃眉之急:这款家财险实现一保单守护全家三代房产,投保人、配偶、子女,以及双方父母名下坐落于浙江省内(宁波除外)的住宅,均可统一纳入保障,无需分多套房屋单独投保,省心又划算。王女士当即联系专属业务人员,人保理赔响应高效迅速,查勘人员1小时内抵达现场,完成拍照取证,情况核实。经核实,当日局部阵风达到8级,属于保单约定自然灾害赔付范畴。王女士也顺利预约施工团队更换阳台玻璃了,无须独自承担高额维修费用,切实感受到保险兜底的安心。

嘉兴人保家庭财产险,打破单一房屋保障局限,覆盖全家多处房产,自然灾害、意外破损均可赔付,极速上门查勘、简化理赔流程,用一份保单筑牢家庭房屋安全防线,为嘉兴市民稳稳守住居家幸福。

## 精准纾困专精特新“小巨人” 分批授信助力碳纤维企业跨越转型周期

■钟航

在浙江某碳纤维复合材料有限公司的车间里,碳纤维丝在高温炉中淬炼成型,泛着金属般的光泽。这家国家级专精特新“小巨人”企业手握24项发明专利,产品从光伏热场部件拓展到半导体保温材料、汽车制动预制体,客户涵盖多家行业龙头。这背后,离不开中国银行浙江长三角一体化示范区支行的金融支持。

然而就在一年前,这里还是另一番景象。

2024年,光伏行业深陷产能过剩与价格内卷的泥潭。该企业主营的光伏热场部件

订单骤减,原材料价格剧烈波动,库存积压,流动资金吃紧,企业上下感受到刺骨寒意,融资之路也一度受阻。

困境之下,企业主动求变,将目光投向半导体保温材料、真空炉模具、碳基载体等高附加值新赛道,2024至2025年,累计投入研发资金超1760万元。经过一年多布局,存货中六成资源已转向半导体与新能源领域,多元产品矩阵初具雏形,经营韧性悄然增强。

这一切,中国银行浙江长三角一体化示范区支行看在眼里,记在心上。从企业启动转型的那一刻起,支行便建立

了常态化跟踪机制,定期回访、持续关注,始终与企业保持着紧密联系。

2026年初,支行客户经理在走访中发现,企业新品订单稳步增长,生产线亟需技改升级,原材料采购资金缺口日渐凸显——企业站在从“活下去”到“跑起来”的关键转折点上,迫切需要金融力量“扶一把”。

这一次,支行跳出“一次性审批、一次性投放”的传统思维,针对企业转型期资金需求“急、频、短”的特点,为企业量身定制了“总额控制、分批投放、动态调整”的信贷方案。2月28日,首笔300万元流动资金贷款先行落地,企业

得以紧急采购原材料、启动产线改造;4月15日,第二笔200万元追加投放,精准配合新品量产节奏。两批次共500万元信贷资金像涓涓细流,“灌溉”企业步步发展。

资金注入后,企业的生产线加速运转。碳基载体、半导体保温筒等新品批量投产,存量半成品与产成品库存有效盘活,上下游供应链合作链条全面拉长。凭借多元产品矩阵对冲单一赛道波动,企业逐步扭转利润承压局面,在碳基新材料细分赛道重新站稳了脚跟。

从企业转型之初的持续跟踪,到转机出现时的精准发力,再到资金落地后的持续赋

能,支行始终与企业站在一起,陪伴它们穿越行业周期的起伏。面对轻资产、高研发、长周期的科技企业,该行正跳出传统信贷思维,将发明专利数量、研发投入强度、产品迭代周期等“技术流”指标纳入授信核心考量,而“分批授信、按需投放”的灵活模式,也让金融支持与企业成长节奏同频共振。中国银行将始终做科技企业最可靠的同行者,在企业初创期“扶上马”,在成长期“送一程”,在转型期“拉一把”,用有温度、有精度、有力度的金融服务,陪伴企业从种子成长为大树,从低谷走向下一个春天。