

以创新之“钥”开融资之“锁” 中国银行海宁支行 落地全省首笔“科技磁性贷”

■钟 航

在浙江科杰新材料有限公司的生产车间里，机器轰鸣，一批批绿色环保建材从流水线上有序下线。这家深耕绿色建材领域多年的国家级高新技术企业，发展蒸蒸日上，但就在不久前，企业却因融资结构的“卡壳”而束手束脚。

市场向好，扩产在即。生产线要升级，原材料要备货，资金需求水涨船高。但传统信贷偏爱“砖头”，科创企业偏偏“轻资产”——两者的不匹配，让企业想提速却总被拖住脚步。

企业有难处，银行看到了。中国银行海宁支行主动下沉服务一线，组建专班奔走于辖区内科技企业之间，面对面倾听真实需求。没有“等客上门”，而是“敲门问需”。在了解到这家企业的融资结构与实际发展节奏不匹配后，支行没有囿于传统信贷思维，而是向上协同、精准研判，依托浙江省分行创新推出的“科技磁性贷”产品，为企业量身定制了一套综合融资方案，并高效推动授信落地。

8月3日，全省首笔“科技磁性贷”300万元，就这样投向了实体经济一线。产品之新，新在逻辑。“科技磁性

贷”瞄准科创企业轻资产、高成长的特征，不以抵押物为唯一标尺，在企业抵押手续完备前，最高可先行释放1000万元信用额度。后续伴随银企合作深化，授信条件逐步完善，授信规模持续放大。这不仅是一笔贷款，更是一种“育苗护苗、伴企成长”的服务逻辑——不脱实向虚，不离企而行。这正是中国特色金融文化“守正创新”的应有之义：创新，但不偏离服务实体经济的正轨；突破，但不脱离“金融为民”的初心。

资金注入后，企业原材料采购更顺畅，车间排产更加从容，高新技术产能充分释放。综合融资成本降

下来了，发展信心提上去了。从前被资金掣肘的那只手松开了，实业之路走得更加稳健。

从登门叩访、靶向破局，到信贷落地、蓄势赋能，海宁支行始终践行金融服务实体经济的初心，在科创企业爬坡过坎的关键阶段搭把手、助一程，当好企业真正的“金融伙伴”。

下一步，海宁支行将持续扩大“科技磁性贷”覆盖面，以有温度、有精度、有力度的金融服务，为科创实业厚植发展沃土，以国有大行的责任担当，持续浇灌地方经济高质量发展的广袤田野。

中信银行嘉兴嘉善支行 走访慰问社区优抚对象



■图/文 钟 信

为深入践行党建共建、四方联盟协作精神，传承“双拥”优良传统，切实关怀辖区优抚对象生活近况，近日，中信银行嘉兴嘉善支行依托与罗星街道惠丰社区的四方联盟共建机制，由支行副行长朱政栋亲自带队开展上门走访慰问活动，为社区优抚对象送上暖心关怀与诚挚问候。

此次慰问活动，是支行深化银社联动、践行社会责任、落实四方联盟共建协议的具体实践。此次慰问中，优抚对象因工作原因出差，只有家属在家。朱政栋仍然详细询问其身体状况、日常生活起居及家庭实际情况，衷心感谢优抚对象曾身披戎装、保家卫国，为国防事业和社会稳定作出的积极贡献。同时，朱政栋还简单讲解了金融反诈、存款安全、防范非法集资等便民金融

知识，提醒守护好个人财产安全，提升金融风险防范意识，让优抚对象不仅感受到生活中的温暖，更收获贴心的金融保障。

中信银行嘉兴嘉善支行始终积极深化与街道、社区的四方联盟共建合作，常态化开展拥军优属、敬老助老、惠民帮扶等志愿服务活动，主动扛起金融社会责任，搭建银社连心桥梁。此次走访慰问，不仅拉近了银行与社区优抚对象的距离，传递了社会温情，更扎实推进四方联盟共建协议落地见效，厚植崇军、爱军、拥军的良好社会氛围。

下一步，中信银行嘉兴嘉善支行将持续深耕属地社区服务，持续深化四方联盟共建机制，常态化开展各类惠民暖心活动，精准对接社区居民、优抚群体的实际需求，以有温度的金融服务践行社会责任，持续擦亮金融惠民、拥军优属的服务品牌。

一封表扬信背后的 农行暖心服务

■龙 航

近日，农业银行嘉兴南湖支行营业中心收到一封真挚的表扬信。客户林先生专程送来感谢信，为大堂经理陆蓓蓓专业高效、贴心周到的服务点赞，这也是支行践行“客户至上”服务理念的生动体现。

客户林先生不慎误点网络推广链接，借记卡遭遇无故扣款。突如其来的资金损失让他十分焦急，随即前往农行南湖支行营业中心寻求帮助。“您好，先生，有什么事我可以为您服务。”大堂经理陆蓓蓓第一时间热情接待。认真了解情况后，她先安抚客户紧张情绪，随即快速开展处置工作。通过系统查询资金转账明细，精准定位扣款去向，全程指导客户与扣款单位沟通协商。凭借扎实的业务能

力与积极主动的服务意识，仅用两小时，便协助客户成功追回全部款项，及时解了客户的燃眉之急。

热情接待、耐心安抚、精准核查、协助沟通，每一处细节尽显责任与担当。林先生在表扬信中充分肯定陆蓓蓓急客户之所急，真切体会到农行“大行德广，伴你成长”的服务温度。

农行嘉兴南湖支行始终坚守以客户为中心，持续优化服务流程，不断提升员工专业素养，用心为广大群众提供安全、便捷、温情的金融服务。一封表扬信，是客户的认可，更是前行的动力。

下一步，支行将持续立足客户需求，锤炼服务本领，以专业能力化解群众金融难题，以暖心服务拉近与客户距离，用心当好市民金融生活的温暖守护者。

建设银行秀洲支行张富清金融服务队 开展党员志愿服务奉献周活动

■姚玲娟

为了赓续红色血脉，践行服务宗旨，近日，建设银行秀洲支行张富清金融服务队开展党员志愿服务奉献周活动，依托社区党群服务中心、企业单位阵地，提供各种志愿服务。

深入企业园区 反诈防骗护钱袋

建设银行秀洲支行张富清金融服务队始终立足履职实际，近日，组织辖内网点针对该行代发工资单位，开展了专项反诈防骗知识宣传活动。面对当前电信网络诈骗

案件高发的严峻形势，工作人员精心筛选了“刷单返利”“虚假贷款”“冒充客服退款”等真实典型案例，用通俗易懂的语言为企业职工层层拆解诈骗套路，深入剖析作案手法及危害。

活动中，工作人员耐心提示：凡是陌生人诱导转账、索要短信验证码、催促点击陌生链接的，一定要时刻保持警惕，坚决拒绝。同时，引导大家牢记“未知链接不点击、陌生来电不轻信、个人信息不透露、转账汇款多核实”的安全原则，切实提升职工识骗防骗能力，共同筑牢资金安全防线，守护好群众的“钱袋子”，有效

降低诈骗风险，并为营造安全稳定的金融环境贡献力量。

聚焦群众需求 知识普及惠民生

建设银行秀洲支行张富清金融服务队积极走进社区，面向银龄群众开展专项反诈防骗宣传活动，以贴心服务为老年居民撑起金融“防护伞”。老年群体风险辨别能力较弱、信息获取渠道有限，是电信网络诈骗的易受骗重点人群。本次宣传摒弃生硬说教，采用唠家常、讲案例的通俗形式，开展面对面对科普宣讲。工作人员结合近期高发骗局，重点拆解虚假理财、冒充公检法、陌生客服退款

等典型诈骗套路，细致剖析不法分子常用话术与行骗手段。

活动现场，工作人员向老年居民发放反诈宣传折页，一对一解答疑问，传授“不轻信、不透露、不转账、多核实”的反诈口诀，提醒老人切勿轻信高额回报诱惑，遇到陌生来电、可疑转账务必保持警惕，多和家人、社区及银行工作人员核实。

下一步，建设银行秀洲支行将持续发挥张富清金融服务队先锋作用，常态化开展形式多样的志愿金融服务，以党建聚合合力、以服务暖民心，全力以高质量党建引领高质量业务发展。

工行嘉兴分行探路“保贷联动” 破解轻资产科创企业研发资金难题

■龚 萱

如何让轻资产、重研发的科创制造企业“敢创新、能融资”？近日，工行嘉兴分行抢先落地研发费用损失保险配套贷款业务，为一家深耕扬声器零部件制造20余年的民营科技企业投放75万元专项贷款，为区域制造业技术创新与产能升级蹚出一条新路。

走进这家企业的生产车间，自动化生产线正满负荷运转，一批批新能源汽车专用扬声器配件等待发运。受益于新能源赛道爆发，企业订单连年增长，但企业负责人的眉头却越锁越紧：“客户要新工艺、要轻量化，我们必须持续投入研发，可每次中试就

要烧掉几十万，万一失败，钱就打水漂。”更棘手的是，企业资产多为专用设备和在制品，银行认可的可抵押资产几乎为零。研发不能停，贷款又贷不到，资金链一度绷得像拉满的弓。

针对上述痛点，嘉兴金融监管分局牵头搭台，打造“银行+保险+企业”三方服务闭环。合作保险公司为企业技术研发转化费用承保，保障范围覆盖工艺改良、样品中试、技术改造、试验耗材等全流程创新支出；若研发及产业化转化受阻，可按保险合同赔付对应损失。同时，依托地方科创扶持政策，市区财政对科技保险保费给予90%补贴，企业投保负担大幅降低。

“科创企业的核心资产是技术

和人才，不是厂房土地。金融机构必须跳出‘砖头崇拜’，找到更科学的风险分担机制。”工行嘉兴分行科技金融中心负责人表示。在信贷端，该行创新将研发费用保险保单作为核心增信依据，结合企业纳税数据、在手优质订单、科创资质等多维信息，核定纯信用授信，投放低成本流动资金贷款，专项用于研发经营。业务办理流程同步优化，依托企业研发台账和保险保单等线上资料完成授信审核，高效响应企业即时资金需求。

此次“保贷联动”不仅解决了资金缺口，更实现了多重溢出效应。保险化解了研发试错风险，保单增信打破了轻资产融资的抵押瓶颈，低成本

信贷精准填补了资金缺口，政银保协同机制有效降低企业创新成本，四方合力形成“风险减量—信用增进—信贷投放—经营提升”的正向循环。银行与保险机构还同步为企业提供科创政策解读、产业链对接、财务规范指导等增值服务，实现融资支持与企业赋能并举，资金“输血”与经营“造血”双向发力。

下一步，工行嘉兴分行将加快复制推广“保贷联动”模式，面向全市科创制造企业普及研发费用保险配套授信服务，持续丰富科创金融产品矩阵，以多方协同金融力量化解企业创新风险，精准赋能地方制造业转型升级，助力区域实体经济高质量发展。

合理配餐 拒绝浪费

“文明健康 有你有我”公益广告

以节约粮食为荣 做骄傲的光盘侠

倡导理性消费 绿色生活成自觉

浙江省文明办