

锚定博士创新站静待蝶变：一家科创企业的“柔性引才”突围术

（上接1版）

与此同时,由于所在地发展空间受限,毗邻杭州的海宁市许村镇在2021年进入谢益亮的视野。经过多方考察,谢益亮认为许村地理位置优越、交通路网便利、配套设施完善。深入了解后,政府全方位的政策支持和高效服务,更是让他动了心,谢益亮很快就敲定在许村的杭海数字新城设立予谦生物,规划建设全新核心基地,完成企业发展的关键战略迁址与布局升级。

做“减法”是为了更好前行

“杭海数字新城有专为医药企业准备的办公场地,我们直接就能拎包入驻,从我杭州的家里开车过来只要9分钟。”便利,是谢益亮来到许村后最直观的感受。更让谢益亮和其团队深受启发的是,由海宁市政府、浙大网新、浙江省数字经济学会三方共建的杭海数字新城,集聚了大批优质数字科创企业,蓬勃的创新氛围让他们进一步明晰了企业发展真谛,唯有聚焦自主核心技术研发,摒弃粗放扩张模式,才能走得更远。

借着迁址转型的契机,谢益亮带领团队果断进行了一次战略业务“减法”,全面剥离无核心技术支撑、盈利能力薄弱的代理业务,精简冗余管理架构,整合盘活资金、人才等资源,将核心力量聚焦于医疗设备与体外诊断试剂自主研发当中,推动企业从“贸易型”向“研发科创型”精准转型。

这场刀刀向内的自我革新虽有阵痛,却彻底重塑了企业发展内核,为企业蹚出了一条专业化、科创化、精细化的高质量发展新路。自此,予谦生物开始将更多精力聚焦核心技术研发,朝着打造自有产品的方向稳步发力,逐渐在行业内崭露头角。

依托许村镇与杭海数字新城的精准赋能、政策护航,加之企业深耕科创的不懈坚守,予谦生物科创成果持续落地。2024年底,企业成功获评“浙江省科技型中小企业”;2025年底,被顺利纳入工信部“全国科技型中小企业信息库”。一系列资质和荣誉,既是对企业深耕科创的高度认可,也为企业对接高端科研资源、申报重大研发项目、抢占行业赛道,筑

牢了坚实的科创根基。

在“多样化”发展中静待蝶变

2021年,谢益亮与合作伙伴共同启动予谦生物生产基地的布局,在医疗器械板块,企业聚焦蛋白测定等领域开展研发,将生产落地南京,推出沪苏浙24小时直达配送服务,可快速响应医疗机构的需求。

这些年,针对本地专业人才招引难的问题,予谦生物持续深化与赣南卫生健康职业学院、赣南医科大学等高校的合作,现已成为多所高校的学生实习基地。

2025年,予谦生物与南京贝登医疗股份有限公司开启医疗领域深度合作,借助对方链接迈瑞等众多知名品牌的资源优势,以及全链路数字化交易体系的高效赋能,切入电商赛道。

2026年,予谦生物又引入赣南卫生健康职业学院专业带头人、江西省重点实验室主任、中科院博士潘延超担任企业“科技副总”,推进嘉兴市博士创新站建设,为企业自主创新全方位赋能。

步步深耕,久久为功。一年又一年,予谦生物在稳健布局中积淀实力,在创新突破中重塑自我,每一步都走得坚定有力。扎根行业多年,如今的予谦生物已经打造出独具特色的发展模式,也稳固了自身在长三角区域的市场版图。

“当前,我们聚焦医疗器械研发销售与专业医学检测服务两大核心板块,以技术研发为核心驱动力,以模式创新为重要抓手,已经形成了‘海宁许村为核心,南京为生产基地,辐射苏浙皖赣闽多省’的全国化发展格局。”在谢益亮看来,这种跨区域协同布局不仅优化资源配置,更显著提升了市场响应效率与全域服务半径。

此次嘉兴市博士创新站的成功获批,对于予谦生物来说,更是企业发展历程中的重要里程碑,是企业蓄力蝶变、迈向高端科创的关键契机。站在新的发展起点上,谢益亮信心满满。他说,企业将始终锚定市场需求,深耕核心技术、打磨优质产品,力争在医疗健康产业细分赛道中树立行业新标杆。

“政银担”改革“贷”动乡村蝶变

（上接1版）

资金“活水”汩汩而来,张卫兴带领强村公司一路快跑。去年,公司净利润达600万元,9个村集体经济均实现显著增长。今年,他又把目光投向研学文旅,下一步要串联周边杭白菊基地和水果种植点,打造精品农旅线路。

这样的变化,同时发生在秀洲区王江泾镇。

“这是今年第二批虾了,6月投的苗,长势不错。”65岁的沈林富从生态沼虾养殖大棚里捞起一网虾苗,仔细察看。1999年落脚嘉兴养虾,过去露天养殖一年一季,亩均产值不足1.5万元。“高密度养殖病害风险大,一死就是上百万元的损失。”建大棚的念头盘桓多年,却始终迈不过资金这道坎。

2023年,他首次通过省农担嘉兴办事处拿到45万元信用贷款,随后两年分批次累计贷款200余万元,120亩恒温大棚终于拔地而起。如今一年养两季,亩均产值跃升至3.5万元以上。利率同样锚定LPR逐年走低,无需抵押、审批顺畅。

如今,他不仅年产罗氏沼虾10万公斤,更每年繁育虾苗4亿尾,销往全国各地。

一套机制的“破壁”之道

从石门湾的稻浪到王江泾的虾塘,一笔笔“政银担”贷款正将金融“活水”引向最需要灌溉的土地。水流畅通的背后,是一套持续“破壁”的制度设计。

近年来,嘉兴大力推进政银担协同支农改革,在制度、风险、激励等维度同时发力,打通融资堵点。

破壁垒,先通制度。市层级出台《嘉兴市政策性农业信贷担保服务创新实施方案》,明确目标路径、运作机制和保障措施。桐乡、平湖、海宁因地制宜,

各自形成特色鲜明的制度矩阵,上下贯通、左右联动的政策体系逐步成型。

破壁垒,重在分险。各级财政设立风险补偿金及长期补充机制,以20倍上限放大担保合作规模。省、市、县三级财政累计出资3100万元注入风险资金池,平均放大倍数达13.4倍。一套“财政出资—杠杆放大—动态补充—倍率约束”的闭环管理机制,让业务发展与风险承受能力动态匹配。

破壁垒,还需激励。市财政对经营主体担保手续费给予30%补助;桐乡对合作银行给予最高1%分档奖励,对农业主体分档减免担保费;平湖则打出“低利率+财政贴息+担保费补助”组合拳,利率不超过当期LPR加50个基点,再叠加1.5%贴息和30%手续费补助,三重降本叠加发力。

破壁垒,更要唤醒“沉睡资产”。在海宁先行试点基础上,市农业农村局会同相关部门出台农业生产设施和畜禽活体抵押融资指导意见,从制度层面打通农村资产抵押堵点。截至今年6月底,全市累计为17家经营主体授信1.2亿元。

制度通了、风险分了、成本降了、资产活了,“政银担”这套机制,正把挡在农业融资面前的一道道墙,逐一打破。

从“面上覆盖”到“精准滴灌”,“政银担”的管道正将金融活水源源不断地送达田间地头。嘉兴城乡居民收入比保持全省最优、农村居民收入连续22年全省第一的“成绩单”背后,离不开财金协同支撑。嘉兴市财政局农业处相关负责人表示:“财金协同支农,就是要让更多金融活水走进乡、进基层、进主体,切实破解农业主体融资难、融资贵、融资慢等突出问题。”

跨越千里的笑声



■记者 周佩佳 通讯员 周子仪

8月是属于黄桃的季节,鲜果黄桃、黄桃酱、黄桃汽水等“桃系”产品在姚庄亮相。随着近日2026年“姚庄黄桃”争霸赛暨姚庄镇黄桃文化荟活动的举行,黄桃的氛围达到顶峰。活动以桃为媒,评选优质黄桃、发布文旅产品、推介经济产业,不仅集中展示了黄桃产业发展成果,更向大家展现了一个“多样打开方式”的姚庄。

以赛促优,组团片区抱团兴业

从1986年第一棵树苗在姚庄落地,黄桃在这里迎来新生。

争霸赛现场,来自嘉善姚庄、西塘、天凝、干窑等地区的20户种植户携精品黄桃同台角逐。由嘉善县农业农村局指导组建的专家评审组,从单果重、外观成熟度与整齐度、精度、口感等维度,对参赛黄桃进行综合评分。

“今年总体参赛黄桃的品质都比较好,口感脆甜、果香浓郁、肉质紧致,风味也很不错,这说明大家种桃的技能都已经很熟练了。”嘉善县农业农村局种子服务站站长许永超说,比如评定基础分的糖度,桃子的糖度须达13%才可以获得基础分,大部分参赛桃都能拿到基础分,糖度更高赋分也更高。

从今年的种植情况来看,今年嘉善各地的黄桃种植面积稳定在4000余亩,商品果亩产普遍在3000斤以

产业促发展 片区Yao共富

姚庄黄桃的“多样打开方式”

上,好地块可达4000斤,桃农收益总体平稳。许永超表示,受到台风影响,果农在前期抢收了约五成黄桃,导致今年的“黄桃季”较往年结束得略早,鲜果品尝期有所缩短。

作为全国最大的鲜食黄桃生产基地和“浙江省黄桃之乡”,姚庄黄桃种植历史悠久。从最初的小规模种植,到如今形成集高效农业、休闲观光于一体的产业链式发展,呈现出标准化管理、产业化经营、规模化发展、社会化服务的良好发展势头。黄桃相关产业已成为促进农民增收致富的重要途径,黄桃也成为姚庄百姓名副其实的“致富果”“振兴果”。

但姚庄,不只有黄桃。活动上,“桃源渔歌”组团片区土特产推介的展位上尤为热闹,绿仓鱼、江小橘橘子、低硫羊肚菌等产品吸引着大家的目光。姚庄镇副镇长张卓介绍,姚庄组团片区的最大特色就是产业兴旺,紧订黄桃、柑橘、花卉、蔬菜、稻米等七大特色农产品,全力延伸产业链,形成了“水里游的、树上挂的、盆里种的”多元发展格局。

眼下,除鲜果销售外,黄桃果酱、黄桃汽水、黄桃酒等衍生品也在相继开发;片区中的花卉板块,则计划打造“前店后厂”的工厂店;蔬菜与稻米产业则向低碳、绿色方向升级。目前,片区已整理出300至500亩“净地”用于精准招商,重点引进蔬菜与渔业项目。

以产兴城,产业项目签约落地

活动重头戏之一,是重点产业项目签约与推介,“光学及半导体材料项目”“汽车精密零部件项目”等9个项目举行签约仪式。

浙江博极达新材料科技有限公司是今年新落户的“新朋友”,总裁蒋仙德在发言中对姚庄的优质营商环境点赞:“我们从项目对接、签约到试生产,只花了不到3个月时间,真切感受到了姚庄的速度与温度。”原计划的各类审批和申报手续没想到只用了一半时间,为企业大大减轻了负担,也为尽快投产打下基础。

作为一家集研发与生产于一体的纸制品包装企业,博极达拥有全自动淋膜、高速纸杯成型等核心技术,产品终端覆盖肯德基、古茗、瑞幸等知名品牌。走进车间,设备不停运转,经过淋膜、印刷、膜切、成型四道环节后,各类纸杯、纸盒呈现眼前,“今年每个月的订单都已经排满了。”蒋仙德说。

谈及为何选址姚庄,蒋仙德直言看中了长三角一体化地理位置优势,另一方面也考虑到了姚庄造纸产业的深厚积淀,可心柔、金豪包装等老牌企业深耕多年,久久丫、新东阳等食品企业近在咫尺,“既是友商,也是潜在客户”。这种产业链上下游的协同效应,让企业信心十足。

博极达计划总投资1亿元,达产

后预计年产纸杯2亿只、纸片5000吨、淋膜纸1.5万吨,新增产值约1亿元。蒋仙德透露,企业已在姚庄做长期扎根规划,“后期也期待拿地自建厂房,打造面向国内及中东、日本等海外市场的生产基地”。

以文润心,《姚庄印记》发布

活动上,还正式发布了新书《姚庄印记》。这部历时3年编纂的图文集,首次系统性梳理了姚庄的地方文化脉络。主创人员踏遍全镇社区,翻阅整理史料30余万字,拍摄万余张照片,最终以考古遗址、历史建筑、非遗技艺、红色记忆、生态景观五大篇章立体化呈现这座江南小城的特色魅力。

地处沪苏浙交界的姚庄镇,是长三角生态绿色一体化发展示范区的重要组成部分单元,地域独特、文脉绵长、底蕴深厚。这片沃土,孕育了璀璨厚重的人文历史与自然文明。如今的姚庄,水乡底色愈发鲜明,生态优势持续凸显,水源地长白荡畔的候鸟种群逐年增多,人与自然和谐共生的美丽画卷在姚庄大地徐徐铺展。

活动上,“Yao你共游”2026姚庄镇乡村旅游护照重磅推出。一本护照,串联户外休闲、研学体验、四季采摘等业态,让文化爱好者、亲子家庭、美食达人来到姚庄都能找到合适的游玩路线,实现“一照在手、畅游姚庄”,让农文旅在此深度融合。

昨天,在湖南省湘西州凤凰县千工坪镇板当采益启希望小学,“益启计划”志愿者们组织孩子们开展趣味运动会。套圈、投壶、乒乓接力等项目轮番上演,来自嘉兴与板当采的孩子们踊跃参与、比拼闯关,在欢声笑语中收获积分、兑换心仪礼品。

■摄影 记者 赵颖硕

县域创新的“源头活水”何以长流？

的妙笔。

将人才服务窗口前置到上海,依托飞地吸纳高端项目,再引导其落地平湖生根。自2023年4月启动以来,这块位于零号湾全球创新创业产业集聚区、紫竹国家高新区等辐射区的820平方米空间,已累计为平湖推荐对接项目超300个,落地孵化21家人才企业,其中7家已在平湖实现产业化。

“我们根据浙沪上下游产业链合作情况,广泛征集需求‘清单’,精准定向邀请了浙江工业大学专家,涵盖导热高分子复合材料的研发、超支化聚合物合成与应用、氢燃料

电池隔膜等数十个研究方向。”据浙

江工业大学平湖新材料研究院院企合作部部长李育飞介绍,活动筹备阶段,人社部门已组织专家提前研读相关资料,并与部分单位进行了先期沟通,力求服务能够直击痛点、务实有效。

“我们主要侧重于碳纤维复合材料的研发,之前就与平湖的企业有合作,通过实地走访与深度交流,对平湖化工新材料产业生态有了更全面的了解。”中国石化上海石油化工股份有限公司先进材料创新研究院副总经理辛美音说,后续团队将依托技术优势,进一步深化与平湖本土企业的合作,聚焦碳纤维复合材料上下游环保技术开展研发,携手推动行业绿

市场主体激增背后的“含金量”重估

区,秀洲锚定“1+3”临空产业体系,已累计签约金鹏航空、御空跨境电商等68个重磅项目,总投资超200亿元。按照规划,到2030年,这块空港经济新高地的总产值(营收)将力争达到2200亿元。这是嘉兴抢跑“流量经济”时代的关键落子,更是城市能级跃升的“空中引擎”。

桐乡市则凭借22.29%的新设主体增速和25.1%的新设企业增速,领跑各县(市)。有趣的是,在前不久公布的2026年《财富》中国500强榜单上,嘉兴有卫星控股、桐昆集团、华友钴业、新凤鸣集团、振石控股和敏实集团6家企业上榜,比去年多出1家,其中桐乡企业有4家,占比高达近70%。当头部民企的“顶天立地”与创业热潮的“铺天盖地”在桐乡交汇,这个县域经济的强劲势头,其实早有伏笔。

从市本级反弹到县域突围,嘉兴区域经济的竞相发力,正在将“全域蝶变”从愿景推向现实。

政策工具箱的迭代逻辑

市场主体活力的迸发,并非凭空而来,其背后是城市顶层设计的定力与政策工具的精准发力。

招商引资率先交出硬核答卷。上半年,嘉兴招商引资亿元以上项目355个,同比增长61.4%,其中10亿元以上项目39个,同比增长44.4%,两项关键指标均列全省第一;实际使用外资19.8亿美元,位列全省第二。这

组沉甸甸的数据背后,是嘉兴深化“链长制”、推进“135N”产业集群战略的清晰落子。

6月24日,平湖独山港经济开发区在精细化工赛道上演的项目“三连击”——浙江国基新材投产、赛博粘合剂破土、日本小川香料签约,正是这场产业攻坚战的鲜活切面。作为嘉兴第一大产业,精细化工与新材料产业上半年产值已达2126.1亿元,同比增长11.8%,规模稳居全省第二,正朝向2030年建成全市首个5000亿量级全球性先进制造业集群的目标稳步迈进。

产业的宏大叙事,因政策的不懈牵引而步履坚实。

省委副书记、省长刘捷近日在嘉兴调研时强调:“抓好经营主体梯度培育,就是抓住了稳投资、优结构、促招商的‘牛鼻子’。”

嘉兴的实践,正致力于打破“大而不强、小而不精”的困局。

4月,《嘉兴市加快招引培育优质企业三年行动方案(2026—2028年)》印发,勾勒构建从“优质项目一科技和创新型中小企业—省级优质企业—国家级优质企业—世界一流企业”的全生命周期培育体系,目标是到2028年新增百亿企业和单项冠军企业10家、专精特新“小巨人”企业100家、省级优质企业1000家、科技和创新型中小企业及“小升规”企业1万家。从“铺天盖地”到“顶天立

地”的企业梯队梦想,在清晰的路线图下步步向实。

民营经济在经济社会发展中发挥着不可替代的作用,在打破其准入“天花板”上,嘉兴同样精准破题。8月,《嘉兴市激发民间投资活力推动民营经济创新发展若干措施》印发施行,以“3个80%”的硬杠条款搅动市场活水——市级政府投资基金投向民资比重、新增工业用地支持民资比重、每年新增能耗支持民资比重均不低于80%,并明确鼓励民资进入低空基础设施、核医药、新型储能等前沿新赛道。

惠企政策不忘兼顾小微生态。早在2023年,嘉兴就在全省首创“零创空间”模式;去年,嘉兴在全省首推个体工商户专属金融产品“首创贷”,以低利率信用贷款精准纾困基层实体;今年,嘉兴发布8条人工智能OPC专项措施,让更多“超超个体”轻装上阵……从“减负松绑”到“要素倾斜”,政策工具在持续迭代中愈发精准。

政策的提效,最终反映在市场的丰收上。截至7月底,嘉兴今年新增上市公司已达5家,追平去年全年总量,居全省第二;上市公司总数92家,居全省第三。从政策端的“精准滴灌”到市场端的“开花结果”,嘉兴正在用制度的确定性,对冲外部环境的不确定性,让每一家市场主体都能安心扎根、向阳生长。

今天多云到阴有时有阵雨或雷雨,局地短时雨量可达大到暴雨,明天多云到阴,局部有阵雨,今天东南风6级阵风7~8级、沿海和杭州湾水面6级阵风7~8级个别9级,明天东南风5~7级,今天白天最高气温33℃,明天早晨最低气温27℃。