

## 斩获1金1银2铜 “浙TA”首站 嘉兴战队表现亮眼

■记者 杨茜 通讯员 吴雷

本报讯 5月11日傍晚,为期两天的2026朝阳轮胎浙江省城市网球联赛(浙TA)暨第42届浙江省业余网球公开赛首站赛事在嘉兴圆满收官。主场作战的嘉兴战队表现亮眼,斩获1金1银2铜,总分仅次于宁波队和杭州队。

“浙TA”是浙江省继“浙BA”“吴越杯”之后又一城市群众体育标杆赛事。本次赛事由中国网球协会指导,省体育局、省体育总会主办,省黄龙体育中心、省网球协会、嘉兴市体育局联合承办。赛事共设9个竞赛组别,20片场地同步开赛,共吸引全省11个地市的500多名业余选手参赛。

值得一提的是,整个赛事参赛选手覆盖18岁至60岁及以上年龄段,还增加了一个双打选手年龄相加超80岁的混合双打组别。

经过两天激烈角逐,嘉兴队成绩亮眼,用实力捍卫主场荣誉。其中,陆嘉乐摘得男子单打项目(18岁及以上组)冠军,孙立涵获得女子单打项目(18岁及以上组)亚军,于家楠获得男子单打项目(18岁及以上组)季军,徐铁汉/Willie hong获得男子双打项目(60岁及以上组)季军。另外,在不同组别的男子双打、女子双打、混合双打项目上,嘉兴队选手也均取得了不错成绩。接下来,“浙TA”还将在衢州和丽水举行分站赛,并最终在11月的杭州决出年度总冠军。

## “嘉油”系列油菜核心品种 集中亮相 “嘉丰油3号”获评“十大优秀品种”

■记者 张应隆  
通讯员 朱珂 王瑞森

本报讯 近日,以“种铸黄花香 飘香共富路”为主题的2026长江下游(浙江)油菜新品种大会在杭州举办。嘉兴市农业科学研究院自主选育的多个“嘉油”系列油菜核心品种集中亮相,其中“嘉丰油3号”凭借含油量超52%和短生育期优良特性,从全国104个参展品种中脱颖而出,获评大会“十大优秀品种”。

据悉,本次大会聚焦油菜产业高质量发展,吸引全国各地农业专家、种子企业负责人、种植大户等200多人参会。大会核心展示区面积达110亩,集中展示全国12个省市104个油菜品种,其中浙江省自主选育油菜品种43个。

嘉兴市农科院此次展示的7

个核心品种各具特色、优势互补,集中体现了该院在油菜抗病、高产、宜机收等方向的育种新成果。其中,该院自主选育的高抗细菌核病品种“嘉油1427”、短生育期高油品种“嘉丰油3号”(含油量52%)、大角果广适品种“嘉油1518”、高产优质杂交品种“浙嘉油1号”、高产常规品种“嘉油2146”等获得现场专家高度关注。除“嘉丰油3号”获评“十大优秀品种”外,“嘉油1427”的高抗细菌核病特性、“嘉油2146”和“浙嘉油1号”的突出丰产性也获得专家一致认可。

近年来,嘉兴市农科院紧跟产业趋势,以品种创新为核心,持续攻克油菜生产关键技术瓶颈,为油菜产业提质增效提供硬核支撑。此次大会是对该院油菜育种成果的一次集中检阅,更是交流学习、聚力创新的重要平台。

## 我市经开区利用外资表现抢眼

(上接1版)

一家企业,为何愿意在一块土地上连续增资12次?

自2003年落户以来,津上精密早已成为平湖经开区绕不开的“链主型”企业。其生产的精密自动车床、刀塔车床等高精度数控机床,国内市场占有率稳居第一。这份成绩的背后,是一场企业与平湖经开区的双向奔赴:津上精密与当地五金机械企业珠联璧合,形成了“半小时”配套圈,机床零部件三分之二实现本地采购,带动了一批上下游企业共同成长。

“链主”的引力有多大,嘉兴亮锐精密机械股份有限公司总经理徐贞习感受很深。“我们现在的产能,60%供应津上精密,剩下40%再给其他客户。”2025年,亮锐精密在28.3亩地上启动了半导体特气柜及机床辅件建设项目。用徐贞习的话说,加入津上精密的“航母编队”,让企业看到了更辽阔的航路。

这是一个相互赋能的故事——外资“龙头”落地生根,带动本土配套企业拔节生长;本土供应链的成熟,又让外资企业更坚定地深耕于此。

一个良性循环,在平湖经开区悄然成型。

在平湖经开区中日产业园周边,日料街飘来地道生鱼片和寿司的香气,慰藉着日籍员工的“家乡胃”;钟溪汇国际青年社区、钟溪樱花里、钟溪坊商业街等场所,则填满了人们休闲娱乐的多元需求。“在这里生活,越来越有家的感觉。”一位津上精密的日籍员工这样说道。如今,1000多位日籍友人把这里当作“第二故乡”。

可以预见的是,平湖经开区的国际“朋友圈”,还将不断扩大。

### “交朋友”靠的是信任

开发区是外资落地生根的首选平台,一个又一个项目远道而来的背后,是一次次信任

的链接。

回溯2025年海盐开发区实际使用外资的上升曲线,在一场高效的碰头会中可以找到答案。一个总投资5亿美元的外资项目,计划在当地建设两条高自动化生产线,分别年产20万TEU混合箱和3万台冷冻冷藏箱,围绕项目如何快速落地,会议上没有客套寒暄,大家直奔主题、拿出方案,前后只用了15分钟。

“项目推进过程中,一旦遇到棘手难题,大家马上聚在一起深入讨论,当场拍板确定解决方案。”海盐开发区(西塘桥街道)管委会副主任姜伟说,像这样直奔主题的碰头会十分常见,有时候甚至15分钟都用不了。正是这种不拖泥带水的作风,让外商看到了诚意和效率,信任就这样一点点积攒起来。

这样的故事,并不只发生在海盐。

在桐乡开发区,“双轮驱动”的策略同样见实效——一手引进新外资项目,一手做优存量服务,在日常走访和交流中捕捉增资线索。眼下,随着老朋友的不断增加,桐乡开发区外资增资额已超过新引外资。以桐乡开发区为坚实基础,2025年桐乡全市实到外资3.9亿美元、创3年来新高。

再看嘉善经开区,“链式生态”培育着外资沃土。“我们特别注重产业链协同发展机制,重点培育本土配套体系。”嘉善经开区管委会企业服务中心副主任金晓介绍,通过定期举办通讯电子、集成电路、新能源新材料产业链交流会,搭建企业与上下游伙伴、基金机构、银行的对接平台,产业链上下游的深度协作正在让越来越多外商投资扩产的信心更加坚定。

信任的雪球,越滚越大。

最新数据显示,2026年一季度,嘉兴全市3家国家级开发区和16家省级开发区实际使用外资超8亿美元。这份沉甸甸的“答卷”,为全年积蓄了后劲。

### 天气预报

今天晴到多云,明天多云到阴,局部有阵雨,今天偏东风3~5级,明天偏东风4~6级,今天白天最高气温31℃,明天早晨最低气温20℃。

# 海宁公安这个“政务精灵”真的很灵!

## 相关创新做法已在嘉兴全市推广

■记者 陆英杰  
通讯员 徐奔婷 张晨

本报讯 “你的‘小龙虾’今天开了几张?”“36张。”这是昨天临下班前,发生在海宁市政务窗口公安窗口两名警员之间的对话。她们口中的“小龙虾”是海宁市公安局自主研发的“政务精灵”智能体,而“36张”是当天“政务精灵”里的“无犯罪记录证明开具”模块为群众开具无犯罪记录证明的数量。

据了解,该模块采用RPA自动化流程,实现软件机器人模拟人类在电脑上的操作,自主受理群众在“浙里办”上提交的“无犯罪记录证明开具申请”,通过查询核实后,直接开具该证明,再通过“浙里办”回推给群众,整个过程无须人工干预。自去年8月上线以来,已累计开具无犯罪记录证明9000多张,大大提升了服务效能。

海宁市公安局审批服务科科长廖昊打了一个形象的比喻:“该模块上线后,相当于窗口坐了一位永不疲

倦、零差错的工作人员,实现了证明开具的‘零人工、零等待、零差错’。”

为响应群众对便捷办事的迫切需求,落实国务院及省委省政府“高效办成一件事”的工作部署,去年下半年以来,海宁市公安局立足窗口服务实际,自主研发“政务精灵”智能体,以大数据为支撑,以场景化应用为抓手,打破传统政务服务壁垒,构建起智能高效、贴心便捷的政务服务新模式,全方位为群众办事“提速”、为窗口工作人员“减负”。

黑龙江籍的刘老伯因年事已高,来海宁投靠女儿,父女俩来到海宁市政务服务中心办理户籍迁入手续。工作人员高效办结手续后,“政务精灵”弹窗提醒,女儿刘女士的驾驶证将于今年6月17日期满。工作人员立即提醒刘女士及时办理换证业务。“是的,我都快忘了这事,幸好你们提醒,不然逾期就麻烦了!”刘女士翻出驾驶证,连连向工作人员表示感谢,并表示单位马上就要体检了,正好可以同步完成驾驶员体检。

这是“政务精灵”又一功能模块

“临期提醒”在服务群众方面的生动体现。该模块聚焦身份证、驾驶证、居住证等群众常用证件,通过大数据建模后,实现临期事项主动提醒,最大限度避免了群众重复跑腿,更有效预防因证件过期给生活带来的不便。

今年2月,“临期提醒”功能又升级至2.0版本,不仅本人能收到证件临期提醒,代办家属也能同步获取。

长久以来,遍布全市的公安服务自助设备给群众带去了诸多方便,但如何精准掌握这些设备的运行情况,避免设备因离线、故障等影响群众办事,是政务服务管理中的一大难题。在研发“政务精灵”过程中,海宁公安紧扣这一难点,创新推出了“资源智能监测”功能,首次实现对不同类型自助机的业务办理量、缺纸缺墨等故障情况的实时感知、预警。

4月1日,工作人员通过“政务精灵”后台监测发现,海宁市某街道便民服务中心存在设备空置情况,有1台身份证自助机使用率偏低。针对这

一问题,工作人员立即进行调剂,将这台身份证自助机调配至另一街道便民服务中心,有效缓解了该中心办证高峰期自助设备不够用的情况。

除此之外,“警务计算”模块可以快速帮助工作人员完成交通违章罚款、滞纳金核算,日期差值计算,新老身份证转换等高频操作;“一键协同”功能整合交管、户籍、出入境等多个平台,彻底破解窗口工作人员在多个平台间来回切换的难题;“音视频可视化”让前台工作人员遇到业务难题时,可通过视频语音连线后台骨干,实时获取指导。

“政务精灵”创新打造的政务知识社区,是全省首个开放包容、实时交流的政务知识社区,这里汇集了办事法律法规、政策文件、地方标准等5000多项内容,且实时更新上传,方便工作人员随时查询学习,精准掌握最新政策要求。自“政务精灵”系统正式运行以来,该系统累计服务群众10300多次,为窗口工作人员提供业务支撑3600多次,相关创新做法已在嘉兴全市推广。

## 一堂党群服务中心里的红色文化课



昨天下午,海宁市长安镇初级中学组织八年级预备团员代表走进长安镇党群服务中心,开展红色文化学习活动。课外辅导员方林峰为同学们讲授红色文化课,通过鲜活案例与生动讲解,引导学生感悟红色精神、厚植爱国情怀,在沉浸式学习中传承红色基因。

■摄影 记者 赵颖硕  
通讯员 张婷

## 一块家纺布,如何创造一个全球知名布艺交易中心?

(上接1版)

自2022年8月起,海宁中国家纺城在这个展会上就开始创新推出纺织非遗创意时尚展,今年也不例外。数十家企业集中展示非遗文创、服饰与特色面料,让客商近距离感受非遗魅力。

浙江理工大学纺织科学与工程学院教授祝成炎认为,家纺展内套办一个纺织非遗创意时尚展,能让全国各地的客商在采购下单的同时,提升对织锦非遗的认知,也能让纺织企业借此挖掘各民族织锦文化元素,推动产品创新,提升产品附加值,这些都是展会赋予的“增值服务”。

抢市场、强创新。除办展之外,海宁中国家纺城这些年“大招”频出:2020年,海宁中国家纺城与浙江理工大学合作成立时尚面料创新中心,该中心与多所高校、数十家纺织企业建立合作,累计开发了4000多款面料,为产业原创设计注入源源不断的动力;2023年,家纺城内建成纺织非遗创意馆,旨在助推纺织面料、产品研发和工艺升级,截至目前,已与近20位国家级、省级纺织非遗代表性传承人签约合作。

### 拓展“千亿版图” 须迈过三道坎

“世界布艺看中国,中国布艺看许村。”经过了40多年的高速发展,海宁家纺正站在一个关键的十字路口。想要拓展千亿时尚产业版图,有三道坎必须迈过。

第一道坎:如何在“存量时代”挣脱房产周期,从“一块布”转向“一个家”?

当前,新房销售趋缓,房地产从增量时代步入存量时代已成为不争的事实。对于与房地产深度捆绑的家纺产业来说,这意味着传统的大宗需求正在萎缩。更关键的是,窗帘、沙发布属于低频更换的非刚性需求,消费动力不足直接导致了订单的波动与不稳定。如何降低对房地产周期的依赖,成为海宁家纺必须破解的生存命题。

对此,海宁中国家纺城已经意识到:必须跳出“一块布”的局限,转向提供“一个家”的整体软装解决方案。今年家博会首次独立设置“家居饰品展区”,正是转型的缩影。

“真正的机会在于构建与‘更新时代’适配的长期能力——对材料科

技、设计美学、服务体验持续投入。毕竟,再老的房子,也能因为一张缤纷的地毯、一块养眼的窗帘,重新变得让人想回家。”殷晓红说。

第二道坎:如何应对成本上涨与贸易壁垒,在逆境中稳住航向?

原材料成本的持续上涨与国际贸易壁垒的加剧,构成了海宁家纺必须直面的第二道坎。

短期看,中东局势推高国际油价,化纤原料价格随之攀升。作为全国重要家纺产业集群,海宁纺织企业正面临生产成本持续上涨的压力。布妍诚纺织负责人告诉记者,涤纶、锦纶等核心原材料价格累计涨幅达30%,一套窗帘成本大概增加了150元。受原材料涨价与市场波动叠加影响,该公司仅中东外贸业务损失预计将超1000万元。与此同时,国际贸易摩擦导致的关税壁垒不断升级,大量出口企业订单承压。

面对这一困局,海宁家纺企业纷纷寻找突围之道:有的调整原料结构,尝试开发非化纤类替代材料;有的优化市场布局,分散单一市场风险,积极拓展“一带一路”沿线新兴市场;有的则从拼价格转向拼附加值,用设计和品质消化增加的成本。“只

有把产品做得不一样,客户才不会因为几块钱的关税波动就转身离开。”一位企业老总的话,道出了应对风浪的朴素逻辑。

第三道坎:如何走出低价内卷,从“同质化竞争”跃向“品牌化高地”?

当前,海宁家纺产业规模超百亿元。但是,不少企业表示“生意越来越难做,价格卷得厉害”。在同行业内卷中,一些企业开始走差异化路线。

“极速墙味”总经理杜雷就选择了另辟蹊径。“2018年,我在北京展会看到墙味——无甲醛、低碳环保、安装无噪声,当时全国做这个的并不多,我觉得是难得的机会。”他的工厂不大,却因差异化而活得稳健。

三道坎——存量转型、成本壁垒、内卷突围,环环相扣,本质却是同一命题:海宁家纺如何从“规模扩张”走向“价值创造”,从“传统制造”迈向“智造品牌”?

海宁市委书记徐明良直指要害:“许村的家纺产品,目前多为中间产品,附加值有待进一步提升。如果终端产品在这里生产,海宁家纺产业就不是200亿元的概念,而是500亿元、1000亿元了。”

## 嘉评

## 不只等待“风口”,更要成为“风口”

市镇的冷暖,企业最先感知,也最怕“病急乱投医”。当众多家纺企业面对激烈竞争,给出“虽然很难,但坚持做下去”的相似回答时,我们听到的不只是无奈,更是一种清醒的经营哲学:不盲追“风口”,而是练好内功,静待风起。这背后,是对产业规律的敬畏,更是对长期主义的坚守。

海宁中国家纺城告诉我们:真正的信心,从来不是喧嚣的口号,而是在市场考验下依然涌动的活力。在这里,最值得关注的,是“创二代”们带来的“破局基因”。当“老一辈敢闯”的叙事成为传奇,留学归来的凌刚没有简单复制父辈的窠臼老路,而是用市场调研为布料寻找新场景;“90后”王超则将非遗与时尚嫁接,让马面裙掀起国风浪潮。他们没有把“接班”理解为守成,而是视作重

集群梦寐以求却难以复制的核心竞争力。

当然,个体的努力离不开系统的支撑。许村镇党委书记许新峰提出的“政府、企业、协会、市场,四个轮子一起转”,绝非漂亮的口号。每年超千万元的产业类补、去年800亩的供地保障、印染企业从21家整合至7家的魄力、热电联产与物流园区的配套完善……一系列动作背后,是一种清醒而又克制的作用作为——既精准赋能,又懂得留白;不越位也不缺位,让市场的归市场,让生态的归生态。

于是,我们看到一组令人震撼的数据:2025年,许村GDP首次突破200亿元大关,家纺产业贡献过半。而更值得玩味的是,这个仅91平方公里的小镇,集聚了超过30万的人口。家纺不仅是富民产业,更是一块

巨大的磁石。它证明了一个朴素的道理——只要产业有根、生态有用、青年有舞台,自然有人会用脚投票。

某种意义上,海宁中国家纺城的真正价值,早已超越了“一块布”的商业疆域。它用40多年的时间,回答了曾被反复质疑的问题:传统产业是不是注定没落,扎根在镇级的块状经济能否长出世界级力量?许村的答案是——能。前提是,守住根脉,但不故步自封;拥抱变化,但不盲目逐热。

这既是许村书写的产业未来,更是为无数特色产业集群点亮的一盏灯。正如殷晓红所说:“许村的面料织了40多年,织的是工艺,是情怀,更是未来。”除此之外,我们在想,许村织出的,更是一种笃定——练好内功的人,从不担心风什么时候来,因为他们自己,正在成为“风口”。